

ИНСТИТУТ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК

**КОСТА-РИКА:
КОРРЕКТИРОВКА КУРСА ИЛИ СДВИГ
ВЛЕВО?**

Москва



2014

Серия аналитических изданий «Саммит»

Ответственный редактор серии –
член-корреспондент РАН *В.М. Давыдов*

Экспертная группа:

канд. экон. наук Н.В. Калашников – руководитель
(введение, заключение, раздел 2, резюме)
д-р полит. наук З.В. Ивановский (раздел 1)
канд. полит. наук Т.А. Воротникова (разделы 1, 2, 4,
приложение 2, табл. 1, 18 Статистического приложения)
канд. экон. наук Л.Н. Симонова (раздел 3, 5, табл. 2-18
Статистического приложения)
канд. истор. наук Н.С. Константинова (приложение 1)
канд. философ. наук А.В. Харламенко (подбор материалов)
Е.В. Прусов (подбор материалов для раздела 1)

Серия «Саммит» – особый жанр. Его задача – в сжатом виде охарактеризовать современный облик рассматриваемой страны, показать ее значение в контексте международных отношений РФ, очертить возможности эффективного взаимодействия России с этим государством. Издание рассчитано на практиков, причастных к принятию решений высокого уровня.

ISBN 978-5-9905542-6-9

© ИЛА РАН, 2014
© Коллектив авторов

СОДЕРЖАНИЕ

Резюме.....	5
Введение.....	7
1. Властные структуры и расстановка политических сил.....	11
2. Социальные проблемы и приоритеты.....	23
3. Особенности экономической модели	34
Структурные сдвиги в экономике страны.....	36
Внешняя торговля и иностранные инвестиции.....	46
Экономические приоритеты президента Л.Г. Солиса.....	55
4. Основные векторы внешней политики.....	58
5. Российско-костариканские отношения.....	66
Заключение.....	72
Приложение.....	77
1. Страна самобытной культуры.....	77
2. Луис Гильермо Солис Ривера. Штрихи к портрету.....	79
Статистические таблицы.....	81
Таблица 1. Основные социальные показатели в 2000-2013 гг.	81
Таблица 2. Основные макроэкономические показатели в 2000-2013 гг.	83
Таблица 3. Отраслевая структура ВВП в 2000-2013 гг. (в %).....	84
Таблица 4. Структура обрабатывающей промышленности в 2000-2013 гг.	85
Таблица 5. Объем и структура внешней торговли товарами в 2000-2013 гг. (в млн долл. США).....	86
Таблица 6. Товарная структура экспорта в 2000-2013 гг. (в %)	87

Таблица 7. Основные товары экспорта, 2013 г.	88
Таблица 8. Товарная структура импорта в 2009-2013 гг. (в %).....	90
Таблица 9. Основные товары импорта, 2013 г.	91
Таблица 10. География экспорта в 2005-2013 гг.	93
Таблица 11. География импорта в 2005-2013 гг.	94
Таблица 12. Объем и структура экспорта услуг в 2000-2013 гг. (в млн долл. США).....	95
Таблица 13. Прямые иностранные инвестиции в 2000-2013 гг. (в млн долл. США).....	96
Таблица 14. Приток прямых иностранных инвестиций по отраслям в 2000-2013 гг. (в млн долл. США).....	96
Таблица 15. География притока прямых иностраных инвестиций в 2000-2013 гг. (в %).....	97
Таблица 16 Торговля России с Коста-Рикой в 2011-2013 гг. (в тыс. долл. США).....	97
Таблица 17. Коста-Рика в мировых рейтингах.....	99
Таблица 18. Сравнительные рейтинги стран Центральной Америки.....	100

Резюме

Коста-Рика выделяется среди стран Латинской Америки сложившимися за многие десятилетия демократическими устоями государства, достаточно высокими показателями социально-экономического развития, приближающимися к уровню некоторых стран Европы.

В канун президентских выборов 2014 г. многие аналитики писали о происходившем под влиянием накопившихся внутренних проблем полевении костариканского электората. Победа в борьбе за президентское кресло представителя партии «Гражданское действие» Л.Г. Солиса, стоящего на социал-демократических позициях, покончила с фактически сложившейся двухпартийной системой, когда страну возглавляли представители двух центристских партий – «Социал-христианское единство» и «Национальное освобождение». Вместе с тем, прошедшие выборы показали «завышенность» оценки левых настроений избирателей. При этом партия президента не получила большинства в парламенте, что будет вынуждать главу государства идти на компромиссы для принятия нужных решений.

Программа Л.Г. Солиса предусматривает не отказ от сложившейся экономической модели, опирающейся на обслуживание иностранных инвесторов, а лишь некоторую ее корректировку с целью поддержать мелких и средних национальных предпринимателей, работающих на внутренний рынок. Парадоксальность экономического положения Коста-Рики заключается в том, что, превратившись в страну, основой развития которой стало включение в глобальные цепочки высокотехнологичных производств, она стала заложницей стратегических интересов ТНК. При этом анклавные современные предприятия в свободных экономических зонах – СЭЗ (см. раздел 3) оказались слабо интегрированными в хозяйственную жизнь за их пределами, и не способствуют модернизации других отраслей. В результате импульс, полученный экономикой страны благодаря переносу сюда транснациональными корпораци-

ями ряда производств и услуг, стал затухать и уже не обеспечивает прежний уровень экономического роста.

Усложнение экономической ситуации неизбежно повлекло за собой обострение социальных проблем. Достигнутый страной высокий для Латинской Америки уровень социального благополучия в известной мере «законсервировался» и перестал удовлетворять население. Сохранение значительных для Коста-Рики показателей бедности и нищеты, усиление имущественного расслоения общества на фоне распространения коррупции и растущей криминализации вызывают естественное недовольство граждан, нашедшее отражение в ходе прошедших выборах.

Общество ожидает перемен. Это, впрочем, не относится к сфере внешней политики, т.к. «левизна» нового президента не отразилась на международных делах. При многосторонности внешних связей приоритет традиционно отдается отношениям с США, государствами Центральной и Южной Америки, развитию сотрудничества с Китаем. Что касается России, то трудно ожидать существенного расширения экономических отношений между нашими странами без инициативы со стороны российских предпринимателей, хотя и существует потенциал для наращивания взаимного сотрудничества в сфере туризма, реализации ряда инфраструктурных проектов. Необходимо более активно использовать практику культурных, парламентских связей для улучшения имиджа России в костариканском обществе. Пока же можно говорить только о преемственности внешнеполитического курса Л.Г. Солиса.

Ожидание перемен, которое обеспечило президенту победу на выборах, требует от него быстрых и конкретных действий. Первые сто дней показали его нацеленность на решение острых социальных проблем. От того, в какой степени действия Л.Г. Солиса, будут соответствовать предвыборным обещаниям и надеждам электората, зависят политические перспективы его партии.

Введение

Коста-Рика относится к тем государствам, название которых нечасто появляется в заголовках международных средств массовой информации. Рай для пенсионеров, «европейский кусочек» на центральноамериканской земле, благополучная страна, создавшая современную экономику, основанную на информационных технологиях, десятилетиями живущая в обстановке социального мира, кажется «скучной» на фоне бурлящих событиями соседей. Все это не означает, что за привлекательным внешним фасадом не кипят политические страсти, не происходят перемены, способные серьезно изменить жизнь этой во всех отношениях интересной страны.

После вступления в XXI в. многое в Коста-Рике стало происходить в первый раз. Один и тот же политик (О. Ариас) был избран вторично президентом, что стало возможным после внесения поправок в конституцию. Следуя уже появившейся в Латинской Америке практике, президентом страны впервые была избрана женщина (Л. Чинчилья, 2010-2014 гг.). Наконец, целый букет сюрпризов принесли президентские выборы 2014 г., которые покончили с царившей на политической арене многие десятилетия двухпартийной практикой, потребовали проведения второго тура, завершившегося небывалой победой (78% голосов) одного кандидата при фактическом отказе (тоже впервые) от участия второго. И, конечно, самым сенсационным стал приход к власти представителя левого спектра костариканского общества – Луиса Гильермо Солиса Риверы.

Коста-Рика – нетипичное государство Центральной Америки. Она отличается от своих соседей по субрегиону не только европейским обликом населения, особенностями хозяйственной деятельности, но и приверженностью демократическим методам управления, следованием принципу

нейтралитета во внешней политике. Корни ее нетипичности берут начало в особенностях колонизации этой территории и становления самостоятельного государства. Приступив в 1513 г. к завоеванию территории нынешней Коста-Рики, испанские конкистадоры столкнулись с сопротивлением сравнительно малочисленного индейского населения. Основная часть его погибла от притеснений и эпидемий и потому не оказала существенного влияния на этнический состав костариканцев. Закреплению за Коста-Рикой определения самой «белой» страны Центральной Америки способствовала значительная иммиграция в середине XIX века переселенцев из Европы. И, что особенно важно, – отсутствие там, в силу природных условий, плантаций сахарного тростника, на которых в других районах в период колонизации использовался труд чернокожих рабов-африканцев.

Благодаря развитию экономики на базе фермерского, а не плантационного, сельского хозяйства Коста-Рика оказалась избавленной от типичного для большинства латиноамериканских стран противостояния между предпринимательским и латифундистским способами хозяйствования. Это способствовало формированию более однородного в социальном отношении общества. В результате после провозглашения Республики (1848 г.) и признания ее независимости Испанией (1850 г.) Коста-Рика могла осуществлять свое государственное строительство без острого противостояния антагонистических кланов правящего класса, постепенно внедряя и укрепляя демократические принципы. Это позволило стране развиваться без столь типичных для ее соседей военных переворотов, диктатур и революций.

Вместе с тем неизбежное появление в ходе развития внутренних проблем, связанных с деятельностью иностранного капитала, особенностями социальной и экономической политики государства, появлением профсоюзного движения, формированием политических партий и т.д., привело в

1948 г. к политическому кризису и кратковременной, пяти-недельной гражданской войне. Это событие стало единственным в XX веке серьезным испытанием костариканского общества. Из него страна вышла, существенно укрепив демократические устои, благодаря принятию в 1949 г. новой конституции, которая за прошедшие десятилетия не претерпела сколько-нибудь значительных изменений. Особенно показательными стали провозглашение нейтралитета как основы внешней политики и отказ, в связи с этим, от наличия собственных вооруженных сил. Коста-Рика сыграла важную роль миротворца в урегулировании центрально-американского вооруженного конфликта в середине 80-х годов, отмеченную Нобелевской премией мира (1987 г.), присужденной президенту страны О. Ариасу.

Все это послужило основанием для появления журналистского определения Коста-Рики как «центральноамериканской Швейцарии». Подтверждением такой характеристики служат не столько горный рельеф и прохладный климат нагорья, сколько регулярная сменяемость власти в результате не обремененных скандалами избирательных процессов, наличие политических свобод, проведение социально ориентированной экономической политики. Страна стала центром притяжения не только экономической, но и политической миграции.

В то же время целый ряд факторов свидетельствует о том, что при всей своей нетипичности Коста-Рика близка к своим соседям по испытываемым проблемам и трудностям, хотя в ряде случаев и в меньших масштабах. Полученная в результате борьбы за независимость территория невелика (51,1 тыс. кв. км) и, как и у других стран Центральной Америки, в значительной степени занята горными хребтами, ограничивающими площади земель, пригодных для сельскохозяйственного использования. На специализацию экономики наложила отпечаток бедность полезными ископае-

мыми. В качестве «компенсации» природа наградила Коста-Рику богатством растительного и животного мира, которое, однако, требует принятия мер по защите от браконьерства. Превращение страны в одного из лидеров охраны окружающей среды, ее природоохранная политика зачастую вступает в противоречие, как и в других странах региона, с интересами хозяйственного освоения. Как более благополучная страна, Коста-Рика служит центром притяжения для малоквалифицированного труда из Никарагуа и Панамы, одновременно отдавая собственные квалифицированные кадры США и Европе. Оказавшись на пути транзита наркотиков из Колумбии в США, она также оказалась вовлеченной в сети наркобизнеса, хотя и в меньшей степени, чем Гватемала или Гондурас. Это не могло не сказаться на усилении криминализации, пусть и не достигшей масштабов ее соседей.

Не миновала Коста-Рику, тесно связанную экономически с Соединенными Штатами, и вовлеченность на исходе прошлого века в реализацию неолиберальной модели. Несмотря на, казалось бы, найденный собственный путь хозяйственного развития, удачно сочетавший опору на традиционное сельское хозяйство и богатый рекреационный ресурс с созданием инновационных производств за счет привлечения иностранного капитала, страна испытала такие же негативные последствия от использования этой модели, как и другие латиноамериканские государства. Нерешенность и даже обострение многих социальных проблем, неспособность государства эффективно решать их в рамках прежней системы координат привели во втором десятилетии текущего века к нарастанию в костариканском обществе требования перемен. Такой Коста-Рика подошла к очередным президентским и парламентским выборам 2014 года.

1. Властные структуры и расстановка политических сил

Коста-Рика – унитарная президентская республика с высокой степенью децентрализации власти. Структура органов власти и избирательная система определяются Конституцией 1949 г. с поправками, внесенными в 2001 г., и Избирательным законом № 8765 от 2 сентября 2009 года.

Законодательная власть принадлежит однопалатной Законодательной ассамблее из 57 депутатов, избираемых на четыре года всеобщим голосованием по пропорциональной системе в семи многомандатных округах, созданных в соответствии с административно-территориальным делением. Число депутатов в каждом округе определяется численностью населения и корректируется в случае изменения демографической ситуации. Право голоса предоставляется с 18 лет, участие в выборах обязательно, заградительный барьер отсутствует. Для обеспечения гендерного равноправия на выборах 2014 г. квота женщин в Законодательной ассамблее повышена с 40 до 50%.

В функции и полномочия парламента, наряду с законотворческой деятельностью и принятием бюджета, входят утверждение состава Верховного суда и других общенациональных органов, главного аудитора, объявление квалифицированным большинством амнистии, исключая нарушения, связанные с выборами.

Для контроля над исполнительной властью депутаты могут осуществлять запросы министрам и выносить им порицание. Кроме того, парламент имеет право принимать или отклонять квалифицированным большинством обвинения, выдвигаемые против президента, вице-президентов и других представителей высших государственных органов и передавать дела этих лиц на рассмотрение Верховным судом.

Исполнительная власть представлена президентом, являющимся одновременно главой государства и правительства, который избирается прямым, тайным голосованием сроком на четыре года без права переизбрания на второй срок подряд. Для победы в первом туре необходимо получить не менее 40% от числа признанных действительными голосов. Вместе с президентом на тот же срок избираются первый и второй вице-президенты. Во втором туре принимают участие два кандидата с наибольшим числом голосов. Если оба получают одинаковое количество голосов, побеждает старший по возрасту кандидат в президенты.

Президент и все 15 министров образуют Совет правительства. В функции президента входит санкционирование и утверждение законов, их осуществление и регламентация, руководство внешними сношениями. Он по своему усмотрению назначает и смещает министров, является верховным главнокомандующим силовыми структурами. Президент имеет право законодательной инициативы и вето, а также, по требованию парламента, предоставляет Законодательной ассамблее отчет о деятельности исполнительной власти.

В случае отсутствия президента его обязанности возлагаются на одного из вице-президентов в порядке должностного первенства, а затем на председателя Законодательной ассамблеи.

Высшим органом **судебной власти** является Верховный суд (Corte Suprema de Justicia), 22 члена (магистрата) которого избираются квалифицированным большинством Законодательной ассамблеи на восьмилетний срок. Их полномочия могут быть продлены еще на один период. Верховный суд подразделяется на четыре палаты: по гражданским и семейным делам; по трудовым спорам, по уголовным делам; по контролю за соблюдением Конституции.

На Верховный суд по избирательным делам (Tribunal Supremo de Elecciones) возлагаются организация, руковод-

ство и контроль над проведением выборов. Ему подчиняется Избирательный регистр, занимающийся также регистрацией политических партий и контролирующей их деятельность. В состав Верховного суда по избирательным делам входят трое судей и шесть их заместителей, избранных на шесть лет двумя третями членов Верховного суда. За год до выборов и на полгода после них состав электорального органа расширяется до пяти человек за счет включения заместителей судей.

В условиях отсутствия вооруженных сил безопасность страны обеспечивается Национальной гвардией, пограничными и полицейскими формированиями. Существует также судебная полиция, входящая в состав судебной системы. После 1996 г. созданы единые Силы общественного порядка (*Fuerza Pública de Costa Rica*), в задачи которых входят, среди прочего, борьба с распространением наркотиков и охрана границ. Общая численность вооруженных формирований составляет 9,8 тыс. человек.

За политическими партиями закреплена монополия на политическое представительство. В последние годы идеологические разногласия между ними стираются, партийные организации становятся более разнородными по составу. Партии, особенно традиционные, часто становятся объектами обвинений в отрыве от интересов гражданского общества и коррумпированности.

В течение длительного времени **партийно-политическая система** базировалась на противоборстве созданной в 1951 г. партии «Национальное освобождение» (PLN) и разрозненных оппозиционных сил, ключевую роль среди которых играла партия «Национальное единство» (PUN). В 1977 г. оппозиция сформировала правоцентристскую коалицию «Единство» (*Unidad*), трансформировавшуюся в 1983 г. в партию «Социал-христианское единство» (PUSC), ставшую, наряду с PLN, основой фактически двух-

партийной системы. С 1982-го и вплоть до 2014 г. пост главы государства занимали исключительно представители PLN и PUSC. В начале нового века на политической арене появилась новая левоцентристская партия «Гражданское действие» (РАС), которая в 2002 г. стала третьей по влиянию, в 2006 г. – второй, а в 2014 г. победила на президентских выборах.

Основные политические процессы связаны с подготовкой и проведением **всеобщих выборов**. В феврале 2014 г. одновременно избирались президент, два вице-президента, 57 депутатов однопалатной Законодательной ассамблеи и представители местных органов власти. Последняя избирательная кампания стала одной из самых драматичных и непредсказуемых. Официально предвыборная гонка стартовала в октябре 2013 г., но фактически она началась буквально на следующий день после избрания Лауры Чинчили в 2010 году.

Характерной приметой ее мандата стали крайне низкая популярность главы государства и общее недовольство граждан социально-экономической ситуацией. Согласно рейтингу Unimer, к концу президентства Л. Чинчили 60% костариканцев оценивали работу правительства неудовлетворительно и лишь 9% поддерживали первую женщину-президента (это самый низкий рейтинг за последние шесть мандатов). Накануне выборов на улицы вышли представители самых разных слоев, выступавшие против коррупции и безнаказанности должностных лиц на всех уровнях власти, усугубления социального неравенства, торможения реформ, нерешенности проблем в сфере здравоохранения и общественного транспорта и т.д. Одним из поводов к недовольству стала тяжба с канадской золотодобывающей компанией Infinito Gold, намеревавшейся разрабатывать месторождения Лас-Круситас. Проект был инициирован еще в 2008 г., но так и не реализован из-за многочисленных протестов

местных жителей и экологов, в конечном счете, добившихся судебного запрета на проведение работ. Негативную оценку вызвало и строительство пограничной с Никарагуа трассы, на которое было затрачено около 54 млн долл., изначально предназначавшихся на развитие внутренней инфраструктуры. Выступившие против строительства демонстранты требовали отставки министров и выдвигали претензии лично к президенту, в том числе за использование самолета колумбийского бизнесмена, обвиняемого в причастности к наркоторговле. Вспыхнувшая в ходе выступлений национальная забастовка растянулась на месяцы и стала самым масштабным за последние годы испытанием для власти.

В гонке за президентское кресло приняли участие 13 кандидатов. Относительное большинство в первом туре получил известный политолог и университетский профессор Луис Гильермо Солис от РАС. Его предвыборная программа «Труд, прогресс, радость» строилась на трех базовых принципах: 1) борьба с коррупцией и укрепление прозрачности и эффективности государственного управления, 2) стимулирование экономического роста и создание новых рабочих мест, 3) искоренение крайней бедности и уменьшение социального неравенства. Л.Г. Солис настаивал на необходимости проведения налоговой реформы, выступал против приватизации электроэнергетики, предложенной предыдущим правительством, и заявлял о возможном пересмотре контрактов с частными компаниями. Важное место в его программе занимали совершенствование инфраструктуры и улучшение работы транспорта. В качестве приоритетных направлений внешней политики фигурировало решение таких задач, как более активное участие в Центральноамериканской системе интеграции (SICA); нормализация отношений с Никарагуа; расширение кооперации в рамках Союза южноамериканских наций (UNASUR) и со странами

Организации исламского сотрудничества и Тихоокеанского альянса (AP).

Кандидатом от PLN стал Джонни Арайя, почти два десятилетия занимавший пост столичного мэра. Будучи племянником бывшего президента республики Луиса Альберто Монхе и братом кандидата в президенты в кампании 2002 г. Роландо Арайи, он принадлежит к костариканской политической элите, однако не был поддержан политическим тяжеловесом и однопартийцем О. Ариасом, лауреатом Нобелевской премии мира, дважды занимавшим пост главы государства (1986 – 1990 и 2006 – 2010 гг.).

В ходе предвыборной агитации Дж. Арайя критиковал кабинет Л. Чинчили за привлечение бразильской компании к строительству автомагистрали к г. Сан-Рамон и разработку проекта нефтеперерабатывающего завода с участием китайского капитала. Его предвыборная платформа предусматривала изменение налогового законодательства, преодоление бедности на основе адресных программ для нуждающихся и улучшения жилищного фонда, реформирование систем здравоохранения и образования, поддержку малого и среднего бизнеса и стабилизацию цен.

Молодой политик Хосе Мария Вильяльта, представляющий левый «Широкий фронт» (FA), приобрел популярность в ходе протестов против правительства Л. Чинчили и перед выборами входил в число фаворитов этой кампании. Он обещал пересмотреть договор о свободной торговле с США, укрепить государство и провести налоговую реформу.

Очередной раз в электоральной борьбе принял участие бессменный кандидат от костариканских правых адвокат Отто Гевара, основатель партии «Освободительное движение» (PML). Его программа строилась на предложениях об уменьшении роли государства и приватизации некоторых

предприятий, в частности, электроэнергетической компании.

2 февраля 2014 г. к урнам для голосования пришли 68% избирателей. В первом туре 30,84% получил Л.Г. Солис, его основной соперник Дж. Арайя набрал 29,64%. Во второй тур не попали Х.М. Вильяльта (17,14%), О. Гевара (11,22%) и Р.П. Рокафорт от PUSC (6,01% голосов). Неожиданно за месяц до выборов Дж. Арайя отказался от продолжения борьбы, объяснив свое решение падением рейтинга и уважением мнения граждан страны, желающих смены политического руководства после восьмилетнего правления PLN. Тем не менее, Дж.Арайя остался в списках претендентов на президентский пост, поскольку Конституция исключает безальтернативное голосование. В обществе многие посчитали этот шаг попыткой подрыва легитимности Л.Г. Солиса и покушением на основы демократии. Очевидно, что сложившаяся ситуация способствовала снижению доверия граждан к политическим институтам.

Во втором туре голосования 6 апреля 2014 г. Л.Г. Солис получил 77,9% голосов и стал президентом страны на 2014 – 2018 гг. За Дж. Арайю проголосовали 22,1% избирателей, 43% не участвовали в голосовании.

По итогам всеобщих выборов (февраль 2014 г.) в стране сложилась **новая расстановка политических сил**. Конфигурация Законодательной ассамблеи в целом сохраняется, хотя по сравнению с предыдущим составом произошли определенные сдвиги (см. таблицу 1).

Самой влиятельной по-прежнему остается **партия «Национальное освобождение» (PLN)**. С конца 1980-х годов она трансформировала свои взгляды на экономическую политику в сторону снижения роли государства в регулировании экономики. На данный момент ее идеологию можно

Таблица 1

Состав Законодательной ассамблеи Коста-Рики
(рейтинг 2014 года)

№ п.п.	Партия	Число депутатов 2014-2018	Число депутатов 2010 -2014
1.	«Национальное освобождение» (PLN)	18	24
2.	«Гражданское действие» (PAC)	13	11
3.	«Широкий фронт» (FA)	9	1
4.	«Социал-христианское единство» (PUSC)	8	6
5.	«Освободительное движение» (ML)	4	9
6.	«Костариканское обновление» (RC)	2	1
7.	«Доступность без исключения» (PASE)	1	4
8.	«Национальная реставрация» (RN)	1	1
9.	«Христианско-демократический альянс» (ADC)	1	-
	Итого	57	57

Подсчитано по: República de Costa Rica. Tribunal Supremo de Elecciones. –<http://www.tse.go.cr>

определить как центристскую, хотя в ней присутствуют различные течения. Партия ориентируется на весьма широкую социальную базу, однако большинство ее сторонников составляют представители рабочего класса и средних слоев. Численность парламентской фракции PLN сократилась с 24 до 18 депутатов. Партия входит в Социалистический интернационал. Лидер – Берналь Хименес.

Второе место в парламенте занимает **партия «Гражданское действие» (РАС)**, увеличившая свое представительство с 11 до 13 депутатов. Образована она в 2001 г. выходцем из PLN Оттоном Солисом, выступавшим против коррупции в рядах PLN. Постепенно РАС удалось привлечь на свою сторону значительную часть электората, которому была присуща фрустрация в отношении политических и избирательных процессов. Партия занимает левоцентристские позиции и фактически делит электоральную базу с PLN. Лидер – Элизабет Фонсека.

На третье место неожиданно выдвинулся занимающий левые позиции **«Широкий фронт» (ФА)**, увеличивший представительство с 1 до 9 депутатов. Этот достаточно однородный блок, основанный в 2004 г., выступает за социальную справедливость, соблюдение прав человека и охрану окружающей среды. Входит в Форум Сан-Паулу. Лидер – Хосе Мерино дель Рио.

Несколько усилила свои позиции (с 6 до 8 депутатов) правоцентристская **партия «Социал-христианское единство» (PUSC)**, влияние которой за последнее десятилетие заметно снизилось из-за коррупционных скандалов. Партия опирается по большей части на экспортеров сельскохозяйственной продукции и на наиболее обеспеченные слои общества. Является членом Демохристианского интернационала. Лидер – Херардо Варгас.

По итогам выборов с 9 до 4 депутатов сократилась фракция **партии «Освободительное движение» (PML)**. Партия основана в 1994 г. на принципах либерализма, впервые попала в парламент в 1998 году. Со времени своего основания была наблюдателем при Либеральном интернационале, впоследствии получила статус постоянного члена этой организации. Лидер – Отто Гевара Гут.

Представительство остальных партий минимально (см. таблицу 1), все они принадлежат к правой части политиче-

ского спектра, придерживаются консервативных ценностей по вопросам морали и нравственности, а при голосовании склонны кооперироваться с PUSC.

Хотя находившаяся у власти два предыдущих президентских срока PLN не смогла победить на выборах главы государства, а победу впервые в истории Коста-Рики одержал кандидат, не принадлежащий к традиционным партиям, в целом можно прогнозировать преемственность внутренней и внешней политики страны. Сам Л.Г. Солис (выходец из PLN, занимавший одно время даже пост ее генерального секретаря) считает себя приверженцем социал-демократии и выступает за сочетание рыночной экономики и сильной регулирующей роли государства. В инаугурационной речи он подверг критике модель, основанную исключительно на экономическом росте, которая приводит к концентрации богатств при одновременном росте неравенства и бедности. Основные направления внутренней политики обозначены как борьба с бедностью и коррупцией. Особое внимание президент намерен уделять развитию внутреннего рынка и сельского хозяйства.

По всей вероятности, левый дискурс нового президента и некоторые первые акции (запрет на вывешивание своих портретов в государственных учреждениях, вырубка живой изгороди вокруг президентского дворца, демонстративная поддержка гей-движения и др.) можно рассматривать не только как проявления показного демократизма, но и как стремление быстрее продемонстрировать свое отличие от предшественников. Реализация основных положений предвыборной программы неизбежно потребует от него и политической воли, и способности искать компромиссы.

Воплотить в жизнь декларируемую модель будет не так просто. В условиях феномена т.н. «разделенной власти» (пропрезидентская партия имеет в парламенте только 13 мест из 57) при прохождении законопроектов неизбежно

придется заключать альянсы с другими партиями. Примером стало избрание председателя Законодательной ассамблеи. Для продвижения своего кандидата (Хенри Мора) на этот пост сроком на один год Л.Г. Солису пришлось заручиться поддержкой правой PUSC и левого FA, что обеспечило необходимые 30 голосов. Принадлежность трех указанных партий к разным частям политического спектра говорит о неустойчивости коалиции. Скорее всего, сторонникам президента придется искать союзников в зависимости от содержания того или иного законопроекта.

Учитывая большее внимание к экономическому росту и решению социальных проблем, первый вице-президент Элио Фальяс одновременно назначен министром финансов и ответственным за экономическое развитие. Второй вице-президент Ана Елена Чакон курирует социальную сферу. Новое правительство в значительной степени составлено из технократов (пресса уже назвала его «кабинетом профессоров»), 50% министерских портфелей принадлежит женщинам и 30% - молодежи. Администрацию президента возглавил лютеранский епископ Мелвин Хименес. Несмотря на довольно сильное влияние в обществе католической церкви и других христианских конфессий, в состав кабинета министров включена представительница сексуальных меньшинств. Произошла полная смена правящей элиты, из предыдущего состава правительства остался только министр внутренних дел. Для усиления борьбы с коррупцией раз в год министры будут отчитываться не только о своей деятельности, но и о своих доходах.

Смена власти в Коста-Рике связана с большими надеждами общества. Согласно опросам Института Гэллапа, в середине мая 2014 г. нового главу государства поддерживали около 87% респондентов (67% опрошенных считали начало его правления благоприятным, 22% – весьма благоприятным и только 4% – неблагоприятным и 1% – крайне неблагоприятным).

гоприятным). Испытание способности нового президента решать возникающие проблемы началось сразу после инаугурации (в связи с всеобщей забастовкой работников образования, требовавших ликвидации задолженности по зарплате, образовавшейся при предыдущем правительстве, и с закрытием американскими Intel и Bank of America некоторых подразделений в Коста-Рике). Очевидно, что в борьбе с хроническими проблемами страны Л.Г. Солису придется натолкнуться на сопротивление части традиционных элит и бюрократического аппарата.

Первые сто дней президентства показали, что в целом граждане сохраняют доверие к новому руководству. Опрос, проведенный Центром исследований и политических наук (Centro de Investigacion y Estudios Políticos – CIEP) Университета Коста-Рики, показал, что костариканцы оценили работу своего президента за этот период в 7,25 пунктов из 10 возможных. Полное доверие его деятельности высказали 33,6% опрошенных, определенное доверие – 34,4%, слабое доверие – 23,0%, отсутствие доверия – 6,3% и 2,8% затруднились с ответом. Некоторое ухудшение показателей, по сравнению с майскими, вполне объяснимо, поскольку эйфория победы на выборах осталась позади. Нельзя не учитывать крайнюю разнородность социальной базы нового главы государства, из-за которой различные группы электората порой выдвигают взаимоисключающие требования.

В условиях, когда президент и правительство не имеют достаточного практического управленческого опыта, многое зависит от их квалификации и способности учиться на ошибках предшественников. В любом случае оправдать высокие ожидания населения будет непросто.

2. Социальные проблемы и приоритеты

Будучи одной из наиболее благополучных стран Латинской Америки, Коста-Рика рельефно выделяется в ряду центральноамериканских государств. Согласно британским исследованиям, в соответствии с «Всемирным индексом счастья» она была признана самой счастливой страной в 2009 и 2012 годах. Уровень грамотности в 96% также выводит ее на передовые позиции в мире.

В Центральной Америке по численности населения Коста-Рика (4,75 млн чел. в 2014 г.) превосходит лишь Панаму и Белиз. В стране отмечается сбалансированность мужского и женского населения (2,351 и 2,301 млн чел. соответственно). В городах проживает более 65 % граждан. Особенностью этнического состава является доминирование белых потомков испанских колонистов (здесь их называют кастисо) – 66%. Примерно 14% составляют метисы, 7% – мулаты, 1% – лица африканского происхождения, к коренным индейским народам (8 племен) относится около 3% жителей. Особо выделяется доля иммигрантов – 9%. Почти 77% костариканцев – приверженцы Римско-католической церкви. Католицизм имеет статус государственной религии и пользуется некоторыми привилегиями. При этом ряд политических сил выступает за светский характер государства и принятие соответствующей поправки к Конституции. Значительная часть населения (16%) принадлежит к различным протестантским конфессиям, другие мировые религии представлены незначительно, а 3% граждан не причисляет себя ни к одному вероисповеданию.

Население Коста-Рики сравнительно молодое: 23,8% составляют дети до 14 лет, 17,8% – от 15 до 24 лет, 43,6% – от 25 до 54 лет, 8% – от 55 до 64 лет, 6,8% – старше 65 лет (2013 год). Коста-Рика входит в число стран с наиболее вы-

сокой продолжительностью жизни, превысившей 80 лет (см. Приложение, табл. 1).

Несмотря на внешнее благополучие, в социальной сфере сохраняется ряд серьезных проблем, влияющих на вектор общественных и политических настроений. В первую очередь это относится к неудачам власти в снижении уровня бедности. Усилия государства по изменению ситуации, когда примерно 1/5 населения живет за чертой бедности, а уровень нищеты составляет 6-7%, пока не дали стабильных результатов (см. Приложение, табл. 1). Эти показатели, достичь которых другие центральноамериканские государства были бы рады (по данным Всемирного банка в 2014 г. доля населения, живущего менее чем на 2 долл. в день достигает в Сальвадоре – 17%, Гватемале – 26%, Гондурасе – 30%, Никарагуа – 32%) являются неприемлемыми для Коста-Рики.

Причины «консервации» уровня бедности во многом связаны с особенностями местного рынка труда. В последние годы Коста-Рика столкнулась с новым для нее вызовом – безработицей, достигшей 8,3% в 2013 г., а в первом квартале 2014г. – 9,7%. Причины этого роста кроются как в несоответствии спроса и предложения на рынке рабочей силы, так и в отсутствии государственной поддержки местных средних и мелких предпринимателей, крестьянских хозяйств. Наиболее востребованными на костариканском рынке труда стали профессии в области управления, информатики и компьютерных технологий, бухгалтерского учета, электромеханики и электронной инженерии, тогда как более половины выпускников заканчивают вузы по социальным специальностям, менее востребованным. К тому же замедление экономического роста в последние годы повлекло за собой снижение потребности в квалифицированной рабочей силе (с минимальной оплатой в 2013 г. чуть

более 5 долл. в час), что подталкивает к поиску работы за границей.

Несколько иначе складывается положение с востребованностью неквалифицированного труда. Нижняя планка заработной платы в Коста-Рике (около 2,5 долл. в час) опережает уровень многих латиноамериканских стран, в т.ч. Мексики и Бразилии (0,7 долл. и 2 долл. соответственно), что делает страну центром притяжения для десятков тысяч трудовых мигрантов из соседних государств, прежде всего Никарагуа. Очевидно, что даже те, кто находит работу, пополняют ряды бедного населения.

В то же время растет число нигде не работающей и не учащейся молодежи. К так называемому поколению “*ni-ni*” в Коста-Рике относится почти 200 тыс. человек (а это около 24% костариканцев в возрасте от 12 до 24 лет), являющихся безработными и ведущих праздный образ жизни. Эта группа становится источником пополнения рядов уличной и организованной преступности.

Проблема бедности усугубляется в Коста-Рике усилением социального неравенства, о чем свидетельствует увеличение коэффициента Джини с 0,474 в 2000 г. до максимальных 0,54 в 2009 и 2011 гг. (в 2012 г. – 0,504). По этому показателю страна стала заметно отставать от ведущих западных государств и приблизилась к другим странам латиноамериканского региона, где социальное расслоение остается одной из самых болезненных проблем общества.

Обозначенные трудности не снижают значимости определенных социальных завоеваний государства. Приоритетными направлениями развития были признаны образование, здравоохранение, пенсионное страхование и жилищное обеспечение. Макроэкономический рост последних лет позволил государству увеличить объем инвестиций в развитие человеческого капитала. По этому показателю стране удалось выйти на первое место в Латинской Америке (35-е ме-

сто в мире). За 5 лет с 2005 по 2010 г. бюджетное финансирование социальной сферы возросло на 5 %, составив 23,9 % ВВП.

Более трети выделяемых на социальные нужды бюджетных средств идет на нужды образования, при этом львиную долю составляют вложения в базовую систему – дошкольную подготовку, начальную и среднюю школу. Наиболее значимой правительственной инициативой за последние годы стала программа адресной помощи «Авансемос», направленная на вовлечение в процесс обучения и поддержку детей из малообеспеченных семей, не имеющих возможности дать детям необходимое образование. В 2010 г. парламент одобрил поправку Конституции (статья 78) об увеличении ежегодного финансирования образовательной сферы с 6 до 8% ВВП, однако пока эта цель все еще лишь в планах нового правительства. Коста-Рика стала второй (после Кубы) страной в Латинской Америке по объему бюджетных расходов на образование.

Другой субсидируемой сферой является здравоохранение. Ежегодные государственные затраты на поддержание и развитие медицинского обслуживания в 2004-2011 гг. выросли более чем в 2 раза, превысив 10% ВВП (см. Приложение, табл. 1). Одной из главных черт костариканской системы охраны здоровья является ее всеобщность и универсальность. В здравоохранении заняты 50 тыс. человек, на 10 тыс. жителей приходится в среднем 17 врачей. Уровень технической оснащенности поликлиник и больниц достаточно высокий, включая палаты интенсивной терапии. Вакцинацией от туберкулеза, гепатита В и других инфекционных заболеваний охвачено 93% граждан. С 2006 по 2010 г., благодаря принятым мерам, удалось снизить число заболеваний малярией на 96 %, с 2900 случаев до 114, что полностью отвечает Целям тысячелетия, провозглашенным ООН. Однако на общем положительном фоне состояния здраво-

охранения в стране проявляются и тревожные тенденции. Неуклонно падает рождаемость, тогда как показатель смертности увеличивается, что было бы неправильно связывать только с ростом продолжительности жизни и доли пожилых людей. В стране ощущается нехватка квалифицированного персонала и недостаточное медицинское обслуживание населения, проживающего за чертой бедности. Именно сферы здравоохранения и образования президент Л.Г. Солис назвал в числе отстающих и нуждающихся в реформировании. Это происходит на фоне развития в стране сферы медицинского туризма в результате создания учреждений по предоставлению дорогостоящих узкоспециализированных врачебных услуг (см. раздел 3).

Пенсионная система строится на смешанной основе, включающей базовые государственные выплаты и накопительную часть, образованную путем индивидуальных отчислений. Такое пенсионное обеспечение охватывает около 70% пожилого населения. Пенсионный возраст составляет 60 лет для женщин и 62 года для мужчин (в среднем костариканцы выходят на пенсию после 65 лет). Малообеспеченные граждане, не работавшие или не отчислявшие средства на страхование, по достижении пенсионного возраста также получают финансовую и медицинскую помощь от государства. По индексу качества жизни пожилых людей (оценка ООН, 2013 г.) Коста-Рика оказалась на 28-м месте из 91 стран, уступив в Латинской Америке лишь Чили, Уругваю и Аргентине.

Несомненным достижением костариканцев является высокий уровень предоставления услуг в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Если в 1973 г. только 78,2 % домов были подключены к системе постоянного водоснабжения и доступа к питьевой воде, то в 2000 г. их доля составила 89,4%, а к началу второй декады XXI в. этот показатель достиг 97%. Системой канализации оборудованы 95,6% жи-

лого фонда. Количество и качество энергообеспечения также находится на высоком уровне, без электричества остается лишь 1% домашних хозяйств. Страна опережает своих соседей по числу пользователей всемирной сети Интернет, стационарных телефонных линий и распространению мобильной связи (см. Приложение, табл. 1).

Политическая система страны отличается устойчивыми демократическими традициями и идеологическим плюрализмом. Государство стоит на страже соблюдения и защиты политических и гражданских прав и свобод человека. Нормы представительной демократии неукоснительно соблюдаются благодаря наличию развитого гражданского общества. Наряду с политическими партиями интересы населения представляют и отстаивают многочисленные общественные и неправительственные организации. В стране отсутствуют политические заключенные и преследование по политическим мотивам. Коста-Рика использует практику предоставления политического убежища.

Важным элементом демократического общества является наличие независимых средств массовой информации. По уровню свободы печати и СМИ Коста-Рика занимает 21-е место в мире (оценка, 2014 г.). Свобода слова и высказываний закреплена Конституцией и соблюдается на практике. Поэтому, когда в 2012 г. в Уголовный кодекс были внесены дополнения (статья 228 «Шпионаж»), предполагающие уголовное наказание за любые попытки получения секретной политической информации, СМИ подвергли критике действия властей, усмотрев в них попытку ограничить их свободу.

Правозащитные организации фиксируют нарушения прав человека, касающиеся условий содержания заключенных в местах лишения свободы, ведения судебных процедур, домашнего насилия в отношении женщин и детей, гендерной дискриминации, детского труда. Особую обеспоко-

енность в обществе вызывает проблема торговли людьми и принудительная трудовая и сексуальная эксплуатация. Коста-Рика является как источником, так и транзитным каналом незаконного перемещения мигрантов и социально незащищенных лиц, контролируемого организованной преступностью. В 2012 г. правительство приняло специальный закон (Ley № 9095) против трудового принуждения, однако правозащитники считают, что усилия государства в этом направлении малоэффективны. От нового президента правозащитники требуют упразднения Управления безопасности и разведки, считая его политической полицией.

Проблема миграции в Коста-Рику из соседних государств (прежде всего Никарагуа) остается одним из наиболее острых социальных вызовов, особенно – вследствие значительного влияния мигрантов на структуру и численность населения. Иммигранты составляют около 9% населения страны, из которых почти 74 % – никарагуанцы. Если в 80-е годы люди бежали в мирную Коста-Рику, спасаясь от хаоса вооруженного конфликта, то позднее миграция приобрела экономический характер. В связи с изменениями визового режима с Колумбией увеличился неконтролируемый поток колумбийских мигрантов. Приезжие согласны на низкоквалифицированную и малооплачиваемую по костариканским меркам работу, в основном в сферах сельского хозяйства, строительства и домашних услуг, где работодатель не предоставляет базовых социальных гарантий. Государство осуществляет социальную поддержку, включая предоставление первичной медицинской помощи мигрантам, в том числе прибывшим нелегально.

Процедура натурализации варьируется в зависимости от статуса мигранта и количества лет проживания на территории Коста-Рики (от 5 лет для ибероамериканцев до 7 лет для граждан остальных государств, существует специальный регламент для тех, кто находится в стране более 20 лет). В

то же время отсутствуют механизмы защиты детей, рожденных в семьях мигрантов, которые не всегда автоматически получают законный статус для проживания и социального страхования. В последнее время участились случаи фиктивных браков иностранцев, прежде всего из соседних государств (Сальвадор, Никарагуа), с гражданами Коста-Рики с целью ускоренного получения костариканского гражданства. В 2012 г. был принят новый регламент к миграционному закону 2009 г. (Ley 8487 – La Ley General de Migración y Extranjería), направленный на предоставление гражданам иностранных государств равных прав и возможностей в доступе к социальному обеспечению. Он призван способствовать вовлечению мигрантов в формальный сектор экономики, а также их культурной и социальной адаптации и интеграции.

За последние годы в Коста-Рике был сделан значительный шаг вперед в вопросе преодоления социальной дезинтеграции и неравенства в отношении малых этнических групп. В 2013 г. президент Л. Чинчилья подписала декрет об образовании для индейского населения. Реформа предусматривает обучение детей на родных языках, а образовательные программы должны включать элементы народной космологии и мировоззрения, что призвано способствовать укреплению идентичности и развитию индейской культуры. Наряду с Национальным советом по делам коренных народов в стране функционируют органы самоорганизации автохтонного населения. Тем не менее, некоторые индейские общины заявляют об игнорировании властями их интересов и проведении политики, не учитывающей особенностей местных традиций и обычаев.

Как и в других центральноамериканских государствах, коренное население активно выступает против проектов правительства по освоению месторождений полезных ископаемых, строительству инфраструктурных объектов на ин-

дейских землях. Протесты высказываются как в связи с сопутствующим таким проектам уроном, наносимым окружающей среде, так и насильственным переселением с осваиваемых территорий. Проблемой остается и наличие земельных споров между индейскими общинами и сельскохозяйственными производителями.

Для Коста-Рики, известной богатством и разнообразием биоресурсов, как уже говорилось выше, серьезной проблемой является браконьерство, ставшее элементом организованной преступности. Показательным явилось убийство браконьерами в 2013 г. активиста по защите черепах от хищнической добычи их яиц, считающихся местным деликатесом. Преступление вызвало масштабный гражданский протест. Чтобы спасти популяцию черепах и вывести промысел из-под контроля криминальной среды, правительство вынуждено было пойти на частичную легализацию добычи и продажи черепаших яиц.

Серьезную угрозу национальной безопасности Коста-Рики представляет деятельность международной наркопреступности. Более 80% кокаина, ввозимого в США из Южной Америки, проходит через центральноамериканский коридор. Наличие двух береговых линий – Карибской и Тихоокеанской, включая остров Кокос, отсутствие эффективного патрулирования Панамериканского шоссе, слабо охраняемая южная граница являются факторами риска, способствующими использованию страны в качестве перевалочного пункта. Костариканские рыболовные суда служат прикрытием для контрабанды наркотиков, а также поставщиками топлива для быстроходных катеров наркоторговцев. Серьезную обеспокоенность вызывает усиление присутствия мексиканских наркокартелей на территории Коста-Рики и рост преступности и насилия, связанных с внутренней торговлей и потреблением наркотических средств.

Статистика свидетельствует о значительных масштабах наркопреступности в стране. Объем кокаина, конфискованного с 2005 по 2012 г., вырос более чем в 3 раза по сравнению с периодом 2000 – 2005 гг., составив 17 т в год. В 2012 г. костариканская полиция арестовала 42 тыс. человек, причастных к наркопреступлениям, конфисковав 6,2 млн долл. (почти в 3 раза больше, чем в предыдущем году – 2,38 млн долл.). Как и в целом в регионе, наркотрафик является одной из главных причин роста насилия в Коста-Рике. И хотя обстановка здесь значительно спокойнее, чем у соседей, за последние 10 лет число преднамеренных убийств в стране выросло почти вдвое, достигнув 10 чел. на 100 тыс. жителей в год.

Весьма распространенным видом криминальной деятельности в Коста-Рике является отмывание капиталов. Помимо доходов от наркоторговли, в стране отмываются теневые деньги, полученные от различного рода финансовых махинаций, продажи контрафактной табачной продукции, коррупционных сделок, изготовления фальшивых денег и др. Наибольшая активность по незаконному обмену валют отмечается в приграничных зонах с Панамой и Никарагуа. Через счета виртуальных казино, базирующихся на костариканских интернет-порталах, ежегодно проходят миллионы долларов, что обусловлено отсутствием законодательного регулирования азартных он-лайн игр. В 2012 г. Коста-Рика приняла ряд мер по пресечению отмывания денег, а также обеспечению финансовой прозрачности посредством международного обмена налоговой информацией. Несмотря на законодательные пробелы, правительству Коста-Рики все же удается привлекать к суду и расследовать финансовые преступления, совершенные на ее территории.

Проблема коррупции остается одной из центральных тем костариканской политики и детонатором общественного возмущения. По индексу восприятия коррупции Коста-Рика

занимает среднее положение в ряду латиноамериканских стран (49-е место в мире в 2013 г.), заметно отставая от самых благополучных в регионе – Чили и Уругвая. Особенность Коста-Рики состоит в том, что обвинения в злоупотреблении должностными полномочиями, влиянии на процесс заключения контрактов и получения различного рода льгот и привилегий в наибольшей степени затрагивают центральный аппарат власти, в меньшей – муниципалитеты, локальные органы управления и автономные институты. Громкие скандалы последних лет коснулись чиновников высших эшелонов, включая экс-главу государства Мигеля Анхеля Родригеса (1998-2002), осужденного на пять лет тюрьмы. Администрации Л. Чинчилы также не удалось избежать подозрений в коррупционных действиях, вследствие чего несколько министров были смещены со своих постов. Коррупции был уделен максимум внимания в ходе последней электоральной кампании. Вступив в должность, президент Л.Г. Солис провозгласил приоритетность борьбы с финансовыми злоупотреблениями на всех уровнях. Этой теме было уделено большое внимание и в докладе президента, посвященном 100 дням нахождения у власти.

Благодаря устойчивому экономическому росту, а также хорошо выстроенной системе социальных гарантий, Коста-Рика долго оставалась анклавом стабильности со сравнительно высоким уровнем жизни населения. Однако в последние годы нарастание экономических проблем сопровождается ростом неудовлетворенности населения положением в стране. Наиболее острыми становятся проблемы социального расслоения и роста криминальной активности. Согласно опросам общественного мнения, главными вызовами, стоящими перед страной, костариканцы считают коррупцию (19,7%) и криминал (18%), далее следуют безработица, высокие цены, плохая экономическая ситуация, наркотизация и наркотрафик, бедность, отсутствие должной

инфраструктуры и другие. Общество пока связывает свои надежды на улучшение ситуации с правительством Л.Г. Солиса, который поставил решение наиболее острых социальных проблем во главу угла своей внутривластной программы.

3. Особенности экономической модели

Коста-Рика входит в число лидеров среди государств ЛКА по уровню человеческого развития, конкурентоспособности и темпам роста национальной экономики. Она занимает 54-е место в глобальном рейтинге конкурентоспособности (Global Competitiveness Index), 31-е место – по уровню развития инноваций.

Взвешенная макроэкономическая политика, либерализация внешней торговли и поддержка экспорта, привлечение прямых иностранных инвестиций в свободные экономические зоны (СЭЗ)¹, наряду с повышением качества рабочей силы и успехами в здравоохранении, – все это позволило Коста-Рике в относительно сжатые сроки не только встроиться в глобальные цепочки высокотехнологичных производств, но и стать флагманом развития сервисной экономики в ЛКА.

Вместе с тем, реализуемая в Коста-Рике **модель экономической модернизации** с ориентацией на привлечение иностранного капитала и зарубежных технологий, наряду с очевидными преимуществами, несет ряд серьезных рисков. Связаны они, прежде всего, с сужением возможностей

¹ Первый закон о свободных экономических зонах был принят в 1981 г. для привлечения иностранного капитала в текстильную промышленность. В настоящее время функционирование СЭЗ определяется Free Zone Regimen Law №7210 от 23.11.1990 г. с поправками 1998 г. и изменениями, внесенными законом №8794 от 22.01.2010 года. Подробнее см. ниже.

национального правительства оказывать влияние на социально-экономические процессы в стране, поскольку формирование структуры производства и наполняемость внешне-торговых потоков во многом определяются деятельностью ТНК.

Значительная часть предприятий, работающих в СЭЗ, включены в глобальные производственные цепочки ТНК и осуществляют поставки комплектующих для последующего производства в других странах. Динамика экспорта и, как следствие, показатели экономического роста Коста-Рики находятся в прямой зависимости от стратегии зарубежных компаний-инвесторов, которая может меняться, следуя глобальным тенденциям спроса и предложения. Кроме того, дополнительный элемент неустойчивости привносит тот факт, что выпуск высокотехнологичной продукции на предприятиях СЭЗ требует постоянного обновления продуктовой линейки в соответствии с новейшими технологическими разработками и достижениями и, соответственно, имеет короткий производственный цикл.

Следует также отметить ограниченность влияния экспорта товаров высокого и среднего технологического уровня на экономическое развитие страны и качество жизни населения. Это связано с высокой долей импортной составляющей в производимой продукции и низкой величиной добавленной стоимости, а также вызвано существенным разрывом в качестве продукции и производительности труда в традиционных секторах экономики и СЭЗ и в целом низким уровнем интегрированности производственного комплекса страны.

Как ни парадоксально, обратная сторона медали превращения Коста-Рики в высокотехнологичную экспортную платформу ТНК – хронический дефицит внешней торговли товарами и существенные потери в бюджетной сфере в результате налоговых льгот, предоставляемых предприятиям с

особым режимом деятельности. Нехватка средств для проведения комплексной модернизации инфраструктуры, создания собственной базы научных исследований и разработок и поддержки инноваций в малом и среднем бизнесе, работающем вне СЭЗ, существенно ограничивают возможности повышения эффективности национальной экономики и перехода Коста-Рики на качественно новый уровень развития (например, на уровень таких стран, как Сингапур). Национальные расходы на НИР в Коста-Рике составляют 0,4% ВВП, в то время как в Южной Корее – 3,8%, США – 2,82%, Китае – 1,75%, Бразилии – 1,19%, в Мексике – 0,48%.

Еще одна серьезная проблема связана с необходимостью приведения существующего закона о СЭЗ в соответствие с требованиями ВТО, зафиксированными в соглашениях, регламентирующих применение защитных мер (Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам ВТО). Последнее обстоятельство, несмотря на наличие у правительства возможностей определенного законодательного маневра, уже в ближайшие годы может болезненно сказаться на инвестиционной привлекательности страны как фабрики по производству высокотехнологичной продукции, использующей льготный режим для снижения издержек производства и повышения конкурентоспособности на внешних рынках.

Структурные сдвиги в экономике страны

За последние три десятилетия Коста-Рика прошла **несколько этапов трансформации экономической модели**, которые привели к существенным сдвигам в структуре промышленного производства и экспорта.

Первый этап, охватывающий период 1982-1995 гг., характеризовался переходом от модели импортозамещения к модели открытой экономики, важнейшим элементом которой, наряду с действием режима временного ввоза (*régimen*

de importación temporal, 1971 г.), стало создание свободных экономических зон, предоставляющих льготные условия для предприятий, производящих продукцию на экспорт. Принятие закона о СЭЗ в 1981 г. стимулировало приток иностранного капитала в производство текстиля и одежды, ориентированного прежде всего на США, которые, в свою очередь, обеспечили Коста-Рике наряду с другими странами Центральной Америки преференциальный доступ на рынки страны, например, в рамках программы «Инициатива для Карибского бассейна» (Iniciativa de la Cuenca del Caribe – ICC), запущенной в 1984 году. В этот период традиционный набор экспортных товаров Коста-Рики (бананы и кофе) был расширен за счет продукции легкой промышленности, при этом основными конкурентными преимуществами выступали дешевая рабочая сила и географическая близость к США.

Приход в Коста-Рику международной компании Intel (США) в 1995 г. положил начало **второму этапу** структурной перестройки экономики страны, основой которого стало развитие высокотехнологичных производств и прежде всего микроэлектроники (сборка и тестирование микропроцессоров, проектирование электронных схем). В 1997 г. список отраслей новой специализации пополнился производством медицинских устройств и оборудования. Роль пионера в этой отрасли сыграла компания Baxter Productos Médicos, создавшая предприятие в Индустриальном парке Картаго (Parque Industrial de Cartago). При выборе Коста-Рики в качестве объекта инвестирования немаловажным фактором для зарубежных высокотехнологичных компаний, помимо льготных условий деятельности иностранного капитала, политической стабильности и предсказуемости экономической политики государства, стал высокий образовательный уровень населения и успехи в профессиональной подготовке кадров.

Современный этап развития экономики (с 2005 г.) связан с новым направлением специализации в рамках глобального рынка – аутсорсинг услуг в сфере информационных технологий (облачные технологии, разработка и поддержка сайтов компаний, управление цепочками поставок), обслуживание колл-центров, предоставление финансовых, таможенных, логистических и прочих услуг. По сути, речь идет о превращении страны в платформу для управления, продвижения и ИТ-сопровождения международных корпораций, прежде всего на латиноамериканском направлении. Первой компанией, открывшей центры финансовых и деловых услуг в Коста-Рике, стала международная корпорация Procter & Gamble.

Еще одна бурно развивающаяся сфера – предоставление медицинских услуг и развитие медицинского туризма, что свидетельствует о достижениях страны в области здравоохранения. Оно славится высоким профессионализмом врачей, техническим оснащением, инфраструктурой, новейшим оборудованием по лучшим мировым стандартам, привлекательными ценами. Страну посещают десятки тысяч американцев, канадцев, европейцев для получения услуг в области пластической и реконструктивной хирургии, стоматологии, орто-максиллофациальной хирургии, лечения стволовыми клетками и др. инновационными технологиями, которые обходятся в Коста-Рике дешевле. Кроме того, лечение здесь можно сочетать с комфортным отдыхом.

Последние полтора десятилетия страна переживала период роста и стабильности, который не слишком омрачил даже мировой экономический кризис. По темпам роста экономики в 2000-2007 гг. Коста-Рика входила в число лидеров ЛКА – в среднем на 5,3% в год. В 2008 г. под влиянием глобального финансового кризиса рост несколько замедлился – до 2,7%, а в 2009 г. произошло падение ВВП на 1%, но уже в 2010-2012 гг. отмечается рост экономики в среднем на 5%

в год (см. Приложение, табл. 2). На фоне замедления динамики мировой экономики и сокращения поставок на внешний рынок экспортных товаров Коста-Рики в 2013 г. темпы роста снизились до 3,5%, но в 2014-2016 гг. ожидается их повышение до 3,7-4,6%.

В 2013 г. объем ВВП Коста-Рики составлял 49,6 млрд долл. по официальному обменному курсу, в расчете на душу населения – 10,5 тыс. долл. (по паритету покупательной способности – 12,5 тыс. долл., 70-е место в мире). Динамичное развитие экономики, тем не менее, не позволило решить проблему бедности и сократить разрыв в уровне доходов населения (см. Раздел 2).

В структуре ВВП на реальный сектор приходится 38,5% (2013 г.), в т.ч. на промышленность 22,4%, сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство – 9%. Доля сектора услуг, демонстрировавшего в 2000-2013 гг. наиболее высокие темпы роста (в среднем 5,4% в год) увеличилась за этот период с 55,8 до 61,5% (см. Приложение, табл.3).

Хозяйственная структура Коста-Рики выгодно отличается от других стран Центральной Америки относительно высокой долей обрабатывающей промышленности (свыше 22% в 2010-2013 гг.), которая включает производство электронных компонентов компьютерной техники и медицинских устройств (более 40%), химию и нефтехимию (11%), переработку продукции растениеводства, животноводства, тропического земледелия, рыболовства (20%) (см. Приложение, таблицы 3 и 4).

Промышленность Коста-Рики можно подразделить на **три группы**. Первую образуют предприятия, созданные иностранными инвесторами (всего 341 в 2013 г.) в 12 СЭЗ (включая ИТ-инкубаторы Intel и Технологического института Коста-Рики). На этих предприятиях работают 85 тыс. костариканцев из 228 тыс. занятых в промышленности. В 2000-2013 г. объем иностранных инвестиций в СЭЗ превы-

сил 5,8 млрд долл. – свыше 30% от общей суммы поступивших в страну ПИИ.

Около половины предприятий СЭЗ выпускают продукцию обрабатывающей промышленности, обеспечивая 43% объема производства и свыше 70% экспорта промышленных изделий. Большинство из них расположены на территории индустриальных парков и в непосредственной близости от основных автомагистралей, на расстоянии менее 10 км от крупнейшего международного аэропорта страны Сантамария.

До последнего времени предприятия СЭЗ по показателям стоимости продукции (700-800 млн долл. в год) возглавляла фабрика Intel по производству электронных микросхем и процессоров для персональных компьютеров 4-го поколения. В начале 2014 г. американская компания приняла решение о закрытии производства в Коста-Рике. Это связано, прежде всего, с изменением ее глобальной стратегии, учитывающей сокращение производства персональных компьютеров и переориентацию спроса на динамично растущий сегмент смартфонов, планшетов и мобильных приложений, а также необходимость снижения издержек за счет консолидации бизнеса в азиатских странах и организации производства высокотехнологичной продукции нового поколения непосредственно в США. Помимо компаний, производящих компоненты микроэлектроники, в СЭЗ работают предприятия электротехнической, текстильной, кожевенной, пищевой, деревообрабатывающей, фармацевтической и ювелирной промышленности. Порядка 30 предприятий специализируются на производстве и экспорте медицинских устройств.

Ядро костариканского бизнеса составляют **предприятия второй группы**, работающие вне режима СЭЗ, но производящие продукцию как на внутренний, так и внешний рынок. Многие из них на начальном этапе получали или получают

льготы для стимулирования их экспортной деятельности. Ими производятся молоко, молочная продукция, соки, консервы из тропических фруктов, мясо бройлеров, концентраты апельсинового сока и соков из других фруктов, морепродукты и консервы из них, пальмовое масло, а также резинотехнические изделия, изделия из полиэтилена, металлоизделия, химические удобрения.

Третья группа включает предприятия с иностранным и национальным частным капиталом, занимающиеся производством и поставкой на внешний рынок традиционных экспортных товаров: бананов, кофе и сахара-сырца. Наиболее крупными являются филиалы компаний США, а также национальные производители и переработчики кофе.

На **предприятиях государственного сектора** производится около 10% стоимости ВВП, однако они сосредоточены в стратегически важных отраслях: энергетике, связи, нефтепереработке, управлении морскими портами. Под контролем государства находятся системы здравоохранения, образования, социального страхования.

Особенность **аграрного сектора** – более равномерное по сравнению с другими странами региона распределение земли в фермерской собственности при отсутствии крупных латифундий. Коста-Рика занимает 2-е место в мире по производству бананов (после Эквадора), входит в первую десятку стран – производителей кофе и тростникового сахара, является крупнейшим поставщиком ананасов на мировой рынок. При этом она зависит от импорта целого ряда сельскохозяйственных товаров, составляющих основу рациона питания местного населения – кукурузы, сои, риса и мяса.

Производство ананасов является самой быстро развивающейся отраслью сельского хозяйства, обеспечивающей занятость прямо или косвенно около 140 тыс. человек. Из 1300 предприятий-производителей ананасов, 1250 являются

фермерскими хозяйствами и малыми предприятиями, а остальные – крупные национальные компании.

Электроэнергетика продолжает оставаться одним из узких мест в экономике Коста-Рики, несмотря на то, что страна занимает 2-е место (после Панамы) среди стран Центральной Америки по выработке электроэнергии на душу населения (2159 кВт-ч в 2012 г.). Повышение тарифов (более чем на 30% за последние 3 года) в связи с ростом цен на импортируемое топливо для ТЭС существенно повысило издержки производства товаров и услуг. В 2013 г. расходы на электроэнергию в совокупных затратах предприятий в Коста-Рике в среднем составили 8,2%.

По данным Костариканского института электричества (Instituto Costarricense de Electricidad – ICE), на долю которого приходится 74% вырабатываемой в стране электроэнергии, для удовлетворения растущих потребностей хозяйства и населения страны необходимо увеличить суммарную мощность электростанций с 2,68 тыс. МВт в 2012 г. до 6,12 тыс. МВт к 2035 году. Это позволит повысить производство электроэнергии в стране в 2,5 раза – с 10076 ГВт-ч до 25585 ГВт-ч. В 2012 г. основной объем электроэнергии вырабатывался на гидроэлектростанциях – 72%, доля ТЭС составила 8%, 13,9% пришлось на геотермальные электростанции, 5% дали электростанции, использующие энергию ветра, 1% электроэнергии было произведено из биомассы. Одной из важнейших задач в области электроэнергетики остается снижение значения тепловых электростанций (в 2013 г. их доля в производстве электроэнергии возросла до 13%) за счет дальнейшего освоения возобновляемых источников энергии.

Несмотря на повышение значения альтернативных источников энергии (термальных вод, ветра, биомассы и солнца), строительство ТЭС в долгосрочной перспективе будет оставаться основным направлением развития отрасли,

учитывая значительные запасы гидроэнергетических ресурсов и высокий потенциал их использования. По оценке ISE, в 2012 г. имеющийся гидроэнергетический потенциал, измеряемый суммой всех экономически обоснованных проектов, включая работающие ГЭС, использовался лишь на 25%. Согласно Плану расширения производства электроэнергии на 2014-2035, установленная мощность ГЭС должна увеличиться на 2 тыс. МВт по сравнению с 2012 г., а выработка электроэнергии – почти на 10 тыс. ГВт-ч. В 2035 г. на долю гидроэлектростанций будет приходиться 67% производства электроэнергии в стране, а доля ТЭС снизится до 2%.

Специфика **транспортной системы** Коста-Рики состоит в том, что после закрытия в 1991 г. единственной железной дороги все внутренние грузоперевозки обеспечиваются автомобильным транспортом. Одна из серьезных проблем – техническое состояние **транспортной инфраструктуры**. Из 42,4 тыс. км дорожной сети лишь 11 тыс. км имеют асфальтовое покрытие. Для 7,9 тыс. км автодорог национального значения этот показатель достигает 65%. По уровню **автомобилизации** Коста-Рика занимает 10-е место (после Чили) среди стран ЛКА. По данным Всемирного банка, в 2011 г. в стране на 1000 чел. приходилось 188 автомобилей, в т.ч. 145 легковых. Плохое состояние дорожной сети и мостов неизбежно ведет к снижению пропускной способности, повышению сроков и стоимости перевозок, росту дорожно-транспортной аварийности.

Ключевую роль во внешней торговле страны играют 6 **морских портов** карибского и тихоокеанского побережий, обрабатывающие 78% объема экспортируемых грузов. Ведущими карибскими портами являются Лимон и Моин, на тихоокеанском побережье выделяются порты Кальдера, обслуживающий, помимо грузовых перевозок, круизные лайнеры, и Пунтаренас, расположенный в заливе Никоя и обес-

печивающий каботажные перевозки пассажиров и их автотранспорта. Вместе с тем, низкий уровень технической оснащённости терминалов, плохое состояние портов с точки зрения безопасности препятствуют качественному обслуживанию растущего потока грузов, пассажиров и автомобилей. По состоянию портовой инфраструктуры Коста-Рика, занимая лишь 140-е место среди 144 стран, серьезно уступает другим странам Центральной Америки.

В стране насчитывается 30 аэродромов с твердым покрытием посадочных полос. Имеется нефтепровод от порта Лимон до Сан-Хосе протяженностью 176 километров.

Несмотря на достаточно высокие темпы роста экономики, низкое качество транспортной инфраструктуры существенно ограничивает возможности развития страны, отрицательно сказывается на производительности труда и конкурентоспособности ее товаров на внешних рынках. Основной причиной плачевного состояния дорожной сети и портовой системы Коста-Рики является хроническое недофинансирование: в 2013 г. объем государственных инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры составил всего 0,94% ВВП (международные стандарты предусматривают от 2 до 4% ВВП).

В соответствии с принятым в сентябре 2011 г. правительством Коста-Рики **«Национальным планом развития транспорта на период 2011-2035 гг.»**, было намечено существенное увеличение объема финансирования инфраструктурных проектов – до 2,45% ВВП в 2011-2018 гг. и 4% ВВП в 2019-2035 гг. Суммарный объем запланированных инвестиций превышает 58,5 млрд долл., из которых 76,6% должно быть направлено на реконструкцию и модернизацию автомобильных дорог, 8,5% – на создание новой конкурентоспособной железнодорожной сети, по 5% – на модернизацию портов и аэропортов страны. Источниками финансирования, помимо ежегодных бюджетных ассигнова-

ний в размере 2,3% ВВП, будут выступать кредиты международных финансовых организаций (Межамериканского банка развития – МАБР и Центральноамериканского банка экономической интеграции), а также средства правительства Китая и мексиканского Фонда Юкатан. Для привлечения частного капитала широко используются механизмы концессионных соглашений и финансового лизинга.

Конкретным шагом в реализации принятого плана является одобренный МАБР в октябре 2013 г. заем Коста-Рике на модернизацию дорожной и портовой инфраструктуры в размере 400 млн долл. (на срок 24 года, льготный период 6,5 лет, ставка LIBOR). Кроме того, кредит в 50 млн долл. на этот проект намерен выделить Фонд софинансирования Китая для Латинской Америки (Fondo de Cofinanciamiento de China para América Latina). **Услуги связи** монополизированы государственной компанией RACSA (Radiográfica Costarricense, S.A.), входящей в группу ICE (Instituto Costarricense de Electricidad). Страна занимает лидирующие позиции в ЛКА по уровню телефонизации, развитию мобильной связи, доступу к широкополосному Интернету. По числу пользователей сети Интернет она находится в первой тройке латиноамериканских стран.

Основой **банковской системы** страны длительное время оставались государственные банки. Либерализация финансовой сферы, проведенная во второй половине 80-х годов прошлого столетия, положила начало процессу регионализации банковской системы страны и приходу в Коста-Рику кредитных институтов стран Центральной Америки (прежде всего, Никарагуа, Панамы и Сальвадора). После 2005 г. вектор развития изменился: Коста-Рика стала объектом инвестиций глобальных коммерческих банков, контролируемых капиталом США, Канады и Великобритании. Активный процесс слияний и поглощений с участием иностранного капитала, наблюдаемый последние 12 лет, способствовал

сокращению числа частных банков и консолидации национальной кредитной системы. На сегодняшний день в стране действуют 16 кредитных институтов, в том числе 3 государственных банка и 2 банка, созданных специальным законом (Народный банк коммунального развития и Ипотечный банк), а также 11 частных и кооперативных банков. Почти половиной частных банков владеют иностранные инвесторы.

По надежности и устойчивости **кредитная система** Коста-Рики выглядит весьма положительно на фоне других стран ЛКА. Так, показатель достаточности капитала в 2012 г. был на уровне 17,4% при среднем значении для 5-ти стран Центральной Америки (Гватемала, Сальвадор, Гондурас, Панама и Доминиканская Республика) в 15,7% и в 15,4% для 5-ти стран Южной Америки (Бразилия, Чили, Колумбия, Перу и Уругвай). Доля проблемных кредитов в общем кредитном портфеле составляет 1,8% (2,3% в Центральной Америке и 2,6% в Южной Америке).

Внешняя торговля и иностранные инвестиции

За последние 20 лет Коста-Рике удалось создать устойчивую систему внешней торговли, которая включает, помимо нормативов ВТО и Центральноамериканской интеграционной системы (ЦАИС), 13 соглашений о свободной торговле (ССТ), охватывающих 80% внешней торговли страны. Заключены ССТ на двусторонней и многосторонней основе со следующими интеграционными объединениями и странами: с КАРИКОМ; между США, Центральной Америкой и Доминиканской Республикой; соглашение об ассоциации между Центральной Америкой и Европейским Союзом; двусторонние ССТ с Канадой, Чили, Китаем, Мексикой, Панамой, Доминиканской Республикой, Перу, Сингапуром и Колумбией.

Ратификация в апреле 2014 г. договора о свободной торговле с Колумбией открыла для Коста-Рики возможность полноправного членства в Тихоокеанском альянсе, в состав которого входят Чили, Колумбия, Мексика и Перу. На очереди ратификация соглашения с Европейской ассоциацией свободной торговли (Исландией, Лихтенштейном, Норвегией и Швейцарией – ЕФТА), подписанного в июне 2013 г. Двусторонние соглашения о поощрении и защите инвестиций заключены с 14 странами, включая Германию, Францию, Испанию, Нидерланды, Канаду, ряд стран Латинской Америки и Республику Корея.

Либерализация внешней торговли, заключение ССТ и привлечение иностранного капитала в свободные экономические зоны способствовали динамичному росту экспорта товаров и услуг (в среднем на 6,6% в год в 2000-2012 гг.). В настоящее время на экспорт работают 2473 предприятия (в 1,5 раза больше чем в 2000 г.), обеспечивающие работой около 400 тыс. костариканцев.

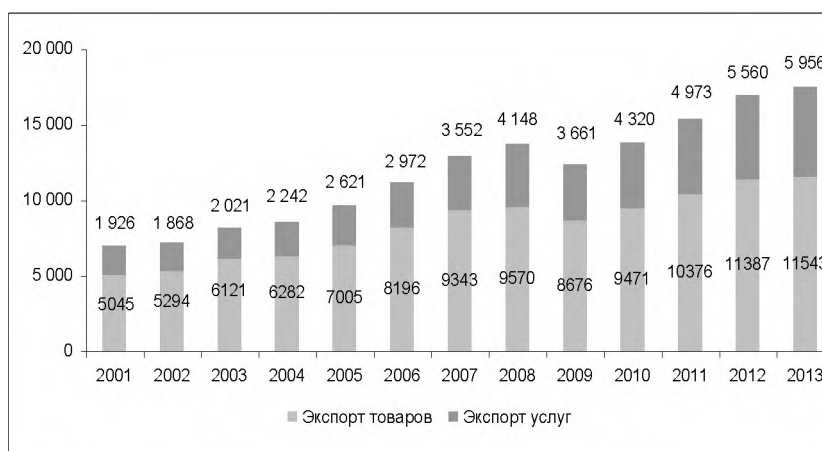
Баланс **внешней торговли товарами** хронически сводится с отрицательным сальдо, размер которого в 2013 г. достиг максимального уровня в 6,5 млрд долларов. В 2013 г. **экспорт товаров** увеличился всего на 1,4% по сравнению с 2012 г. и составил 11,5 млрд долларов. На его динамику, влияют внешние факторы (неустойчивость экономической ситуации в США и ЕС) и объективные причины, связанные со вспышкой заболевания кофейных деревьев. Отрицательное воздействие оказывают и внутренние проблемы, снижающие конкурентоспособность товаров, производимых вне СЭЗ (завышенный курс колона, плачевное состояние инфраструктуры, высокие тарифы на электроэнергию и сложности в получении кредитов малым и средним бизнесом). Экспорт товаров, производимых в обычном режиме, сократился почти на 3%, в то время как компаниям, рабо-

тающим в СЭЗ, удалось увеличить экспортную выручку на 5%.

В товарной структуре экспорта 76% приходится на промышленные изделия, 21,2% – на продукцию растениеводства и 2,8% – на продукцию животноводства, рыбу и морепродукты (2013 г.). Доля изделий среднего и высокого технологического уровня превышает 43%, при этом более 70% экспорта продукции обрабатывающей промышленности (6,1 млрд долл. в 2013 г.) обеспечивают предприятия, работающие в СЭЗ или имеющие льготный режим налогообложения.

Рисунок 1

Экспорт товаров и услуг Коста-Рики в 2001-2013 гг.
(в млн долл. США)



Источник: Banco Central de Costa Rica, PROCOMER

Свыше 48% промышленного и 28,3% совокупного экспорта страны составляют изделия электротехнической и электронной промышленности. Однако наиболее высокие темпы роста демонстрирует экспорт медицинского оборудования и устройств, доля которых в совокупном экспорте

страны в 2000-2013 гг. увеличилась с 3,4 до 13,5%. При этом доля поставок на внешний рынок электроприборов и электроники сократилась с 36,3 до 28,3%, в т. ч. продукции компании Intel – с 30 до 13,7% (см. Приложение, табл. 6).

В аграрном экспорте преобладают поставки бананов, ананасов и кофе. В 2013 г. по сравнению с 2012 г. объем поставок сельскохозяйственной продукции снизился на 2,5%, главным образом в результате падения на 27% экспорта кофе, плантации которого пострадали от «кофейной ржавчины».

В последнее десятилетие существенно усилилась географическая диверсификация экспорта (см. Приложение, табл. 10). Доля США, традиционно являющихся основным торговым партнером Коста-Рики, снизилась в 2000-2013 гг. с 52 до 38,7%, причем 46% закупок приходится на промышленные изделия высокого и среднего технологического уровня. Организация производства такой продукции в Коста-Рике в рамках стратегии ТНК по снижению глобальных издержек и оптимизации цепочек поставок способствовала активному развитию азиатского направления в ее внешней торговле. Объем продаж в Китай (включая Гонконг) с 2000 г. увеличился более чем в 5 раз, превысив в 2013 г. 1 млрд долл., а его доля в совокупном экспорте возросла до почти 9%. Сегодня Китай (включая Гонконг) является вторым по значению рынком сбыта костариканских промышленных изделий, экспортируемых из СЭЗ (15% объема поставок в 2013 г.), уступая лишь США. По закупкам микропроцессоров и интегральных схем Китай возглавляет список основных потребителей электронной продукции Коста-Рики с долей в 37%, на втором месте США (27%), на третьем и четвертом – Нидерланды (17%) и Малайзия (11%).

Высокими темпами росли экспортные поставки в страны ЦАИС: их доля в экспорте увеличилась с 12,8% в 2000 г. до 18,7% в 2013 году. В них, как и в целом ЛКА, поставляются

главным образом низкотехнологичные промышленные изделия (около 23%) и продукция переработки сырья (34%), производимые на предприятиях малого и среднего бизнеса, расположенных преимущественно вне СЭЗ.

В экспорте в европейские страны (Великобританию, Германию и Италию) доминируют сельскохозяйственные товары, включая кофе и свежие фрукты.

В 2000-2013 гг. **импорт товаров** рос существенно более высокими темпами по сравнению с экспортом: объем закупок на внешнем рынке увеличился в 2,8 раза, в то время как экспорт вырос менее чем в 1,9 раза. Экономика Коста-Рики зависит от поставок минеральных продуктов, прежде всего, топлива, химических товаров и пластмассы, металлоизделий, транспортных средств и продуктов питания (см. Приложение, табл.8).

В целом баланс внешней торговли электроникой и электротехникой резко отрицательный – превышение импортных закупок над экспортом в 1,6 раза. Вклад данной группы товаров в формирование отрицательного сальдо внешней торговли Коста-Рики весьма велик: свыше 2 млрд из 7 млрд долл. в 2013 году. Динамика и структура импорта промышленных изделий в значительной степени определяются производственными потребностями компаний, работающих в СЭЗ, на долю которых приходится более 24% совокупного объема поставок из заграницы. Доля ввозимых компонентов в экспортируемой продукции электронной продукции и медицинской аппаратуры и устройств превышает 30%.

В **географической структуре импорта** доминируют поставки из США (48,7% в 2013 г.) и азиатских стран (17,5%), прежде всего, из Китая (8,9%). На долю стран Евросоюза приходится 7,4%, ЦАОР (включая Панаму) – 6,7% (см. Приложение, табл. 11).

Последние годы отмечены бурным развитием сегмента **международных услуг**, доля которого в общем объеме экс-

порта в 2000-2013 гг. увеличилась с 24,7 до 34%, принеся стране в 2013 г. более 3,5 млрд долларов. Из них за обслуживание международных корпораций было получено 2,7 млрд долл., что превысило доходы по статье «поездки» (включает туризм) на 18,7%. Наиболее высокими темпами (в 4,4 раза за последние 5 лет) рос экспорт «компьютерных и информационных услуг» (см. Приложение, табл. 12).

Как правило, создаваемые в стране центры информационных, финансовых и управленческих услуг нацелены на обслуживание интересов корпораций в масштабах не только центральноамериканского региона, но и всей Латинской Америки. Сегодня в 142 компаниях, работающих в сегменте высокотехнологичных услуг, занято 46,5 тыс. человек; в 2013 г. в этой сфере реализовано 25 новых инвестиционных проектов с участием североамериканских, европейских и индийских компаний.

Еще одна динамично развивающаяся отрасль – **иностранный туризм**. Только за последние пять лет число туристов, посетивших страну, увеличилось на 26,3%. В 2013 г. в Коста-Рике побывало 2,43 млн туристов, в том числе 1,16 млн из США. Доля туристов из Центральной Америки превышает 30%, из Европы – 12,4%, Южной Америки – 6,8%. Доходы от иностранного туризма в 2013 г. составили 2,26 млрд долл., что на 24,3% больше, чем в 2009 года. Основной туристической нишей является экотуризм, использующий уникальные природно-климатические условия страны. В конце июня 2014 г. Комитет ЮНЕСКО по вопросам включения мировых достопримечательностей внес в Список всемирного наследия человечества индейские захоронения и загадочные каменные сферы, расположенные на юге Коста-Рики в дельте р. Дикис (наряду с Дорогой инков (Qhapaq Ñan) в Перу и древним городом майя Калакмуль (Calacmul) в Мексике). В настоящее время на месте архео-

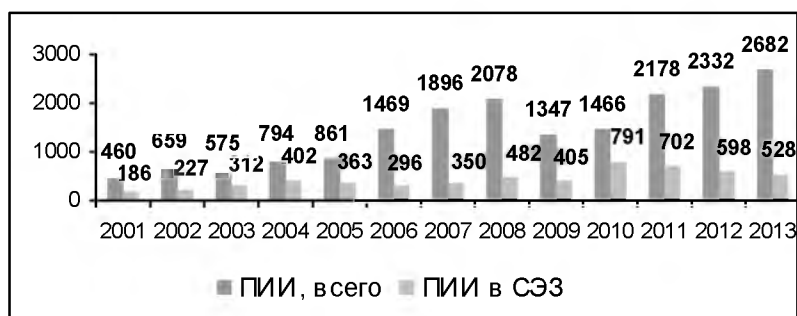
логических исследований находится научно-туристический парк.

Определяющую роль в экономическом развитии Коста-Рики в последнее десятилетие играет **иностраный капитал**, осуществляющий инвестиции не только в высокотехнологические отрасли и производства, включая сегмент международных услуг, но и в покупку земли, недвижимости и местного бизнеса. По показателю притока ПИИ на душу населения (507,6 долл. в 2013 г.) страна входит в число лидеров в Латинской Америке. Доля зарубежных инвестиций в ВВП возросла с 2,4% в 2000 г. до 5,4% в 2013 г., объем накопленных ПИИ на конец 2013 г. достиг 21,8 млрд долл., из которых свыше 30% было инвестировано в предприятия в СЭЗ.

В последние 3 года существенно увеличилось инвестирование в предприятия и компании, работающие вне режима СЭЗ. Наиболее привлекательные сегменты экономики Коста-Рики для иностранных инвесторов – телекоммуникации и связь, электроэнергетика, операции с недвижимостью, торговля и туризм (см. Приложение, табл. 13-14).

Рисунок 2

Приток прямых иностранных инвестиций в экономику Коста-Рики в 2001-2013 гг. (в млн долл. США)



Источник: COMEX con base en cifras de BCCR

Наиболее высокими темпами росли инвестиции в недвижимость – в 2,7 раза по сравнению с 2012 г., достигнув 1,16 млрд долл. в 2013 году. При этом наибольшей популярностью пользуются кондоминиумы. Основными приобретателями жилья в Коста-Рике являются североамериканцы, однако спрос на него растет и со стороны граждан Панамы, Никарагуа и Колумбии. Наиболее популярными среди зарубежных покупателей недвижимости являются прибрежные провинции Гуанакасте и Пунтаренас, причем особенно процветает рынок элитной недвижимости.

По данным на 2013 г. **географическая структура притока ПИИ** в Коста-Рику выглядит следующим образом: Северная Америка – 52,8%, Европа – 20,5%, Центральная Америка – 15,4%, Южная Америка – 6,6%, Азия – 0,6% (см. Приложение, табл. 15). Традиционно основными инвесторами в экономику страны выступают компании и физические лица США, на долю которых в 2000-2013 гг. пришлось 58% объема поступивших ПИИ. Из европейских стран лидирует Испания (6,1%), в число основных стран-партнеров входят Мексика (5,3%), Колумбия (3,2%) и Панама (3%).

Динамика и структура притока иностранных инвестиций в Коста-Рику после 2015 г. будет в значительной степени определяться **изменениями в режиме свободных экономических зон в соответствии с требованиями ВТО**. Деятельность компаний, осуществляющих инвестиции в режиме СЭЗ, регулируется специальным законом Ley de Zonas Francas №7210 (принят в 1990 г.), который на протяжении 1996-2010 гг. подвергался серьезному реформированию. Последние и наиболее существенные изменения были внесены в 2010 г. (Ley № 8794) и решали, прежде всего, задачу приведения существующего закона о СЭЗ в соответствие с требованиями ВТО, зафиксированными в соглашениях, регламентирующих применение защитных мер.

Закон о СЭЗ №7210 регулирует деятельность компаний, производящих продукцию обрабатывающей промышленности, не менее 75% которой должно поступать на внешний рынок после соответствующей обработки (сборки, комплектации и др.) на территории Коста-Рики. Кроме того, установлен минимальный размер первоначальных инвестиций, который зависит от местонахождения предприятия: внутри столичной зоны – 150 тыс. долл. для компаний, создающих предприятие в индустриальном парке, 2 млн долл. – вне парка; за пределами столичной зоны – 100 тыс. долл. и 500 тыс. долл. соответственно.

Предприятия обрабатывающей промышленности в СЭЗ пользуются льготным налоговым режимом. Он включает: отмену уплаты таможенных пошлин и взносов при импорте оборудования, компонентов, автомобилей, мебели, компьютеров и программного обеспечения, необходимых для производственного процесса; освобождение на срок до 10 лет от уплаты налогов. В их числе налог на недвижимость, прирост капитала, налог с продаж и потребления товаров и услуг, репатриацию капиталов; подоходный налог, налог на прибыль и др.

В соответствии с Соглашением по субсидиям и компенсационным мерам ВТО, подписанным, в том числе и Коста-Рикой, с 31 декабря 2015 г. налоговые льготы на экспортируемые товары, рассматриваемые ВТО как субсидирование экспорта, подлежат отмене. Стоит отметить, что данный запрет не распространяется на деятельность компаний, работающих в сфере услуг и торговли.

Следуя предписаниям ВТО, правительство Коста-Рики внесло изменения в основной закон о СЭЗ, суть которых сводится к приостановке режима субсидирования и налоговых льгот для предприятий обрабатывающей промышленности СЭЗ. Однако в законе выделены особые сферы производства, в которых при определенных условиях допускается

деятельность компаний т.н. категории “Г”. Именно эти компании, отвечающие определенным требованиям, зафиксированным в законе, смогут «выжить» после наступления «часа X» 31 декабря 2015 г. и продолжить свои операции в качестве бенефициаров режима СЭЗ. При этом предусмотрена процедура перехода уже действующих в льготном режиме предприятий обрабатывающей промышленности в новую категорию при условии осуществления дополнительных инвестиций и создания новых рабочих мест.

Производственные компании категории “Г”, созданные в соответствии со статьей 17 Закона о СЭЗ, могут до 100% своих продаж осуществлять на внутреннем рынке, т.е. от них не требуется экспортировать производимую продукцию, чтобы стать бенефициаром режима СЭЗ. Новый льготный режим распространяется на компании, осуществляющие капиталовложения в исследовательские и инновационные проекты в стратегических отраслях экономики страны, включая производство микроэлектроники, медицинских устройств, биотехнологии, фармацевтики. Размер налоговых льгот зависит от объема инвестиций (крупные, средние и мелкие проекты), а также числа создаваемых рабочих мест. Основная налоговая льгота – снижение налога на прибыль с 30% до 6% в первые 8 лет деятельности компании и до 15% в следующие 4 года.

Экономические приоритеты президента Солиса

Новое правительство, сформированное Л.Г. Солисом в мае 2014 г., унаследовало от предыдущего ряд серьезных проблем структурного характера, решение которых будет определять основные направления экономической политики государства на ближайшие годы.

Судя по тексту обращения вновь избранного президента, а также решениям и законодательным актам, принятым в

мае-сентябре 2014 г., основные усилия правительства в области экономической политики будут сосредоточены на следующих направлениях:

- снижение дефицита бюджета и внутреннего госдолга;
- проведение налоговой реформы и повышение собираемости налогов;
- принятие антикоррупционных мер и сокращение финансирования содержания госаппарата;
- осуществление масштабной модернизация инфраструктуры, развитие энергетики;
- развитие агробизнеса, ориентированного на внутренний рынок;
- расширение возможностей финансирования проектов за счет создания банков развития;
- законодательная и финансовая поддержка малых и средних предприятий;
- дальнейшее продвижение СЭЗ для привлечения все большего числа международных компаний.

В июне 2014 г. министр финансов Коста-Рики Э. Фальяс объявил о ряде **новых налоговых мер**, намеченных на 2014-2015 гг. и призванных вместе со снижением правительственных расходов и борьбой с уклонением от налогов обеспечить сокращение первичного дефицита (до уплаты процентов по обязательствам правительства) с 2,8% ВВП в 2013 г. до 1% ВВП в 2015 году. В 2013 г. дефицит бюджета Коста-Рики (после процентных платежей по обслуживанию госдолга) составил 5,4% ВВП, размер госдолга вырос до 54,6% ВВП по сравнению 42,2% ВВП в 2009 г., в том числе внутреннего – с 21,5% до 41,1% ВВП.

Усилия правительства по увеличению поступлений направлены, прежде всего, на улучшение собираемости налогов, состояние которой неудовлетворительное. Налого-

вый разрыв (потери из-за уклонения от налогов, избегания налогообложения и освобождений) достиг 13,37% ВВП в 2012 году. Это даже превысило суммарный налоговый доход – 13,18% ВВП. Правительство планирует в течение 2014 г., повысив налоговое бремя на 0,75% ВВП, поднять налоговые поступления на 14% до уровня в 3,75 трлн колонов. Следует отметить, что уровень налогообложения в Коста-Рике существенно ниже, чем в других странах Латинской Америки, а тем более в государствах ОЭСР: в среднем по региону налоговые поступления составляют 16,4% ВВП, в ОЭСР – 24,6% ВВП. До конца 2014 г. было намечено рассмотреть Проект закона по борьбе с уклонением от уплаты налогов.

Среднесрочная налогово-бюджетная реформа предполагает введение налога на прирост капитала и повышение налога на продажи (на 4-5 процентных пунктов с текущих 13%) с последующей заменой его налогом на добавленную стоимость, что позволит расширить перечень товаров и услуг, подпадающих под налогообложение.

Другим объявленным приоритетом Л. Солиса стало **создание банков развития** и облегчение доступа к финансированию микро-, малого и среднего бизнеса. В июне 2014 г. был принят проект интегральной реформы Закона 8684 о системе банков развития (*Ley del Sistema de Banca para el Desarrollo*), который позволит существенно увеличить размер ресурсов, выделяемых для облегчения доступа к финансированию мелким и средним предпринимателям.

Осенью 2014 г. министерство планирования Коста-Рики представило **Национальный план развития (НПР)** на период с января 2015 г. по декабрь 2018 года. НПР разрабатывается каждые четыре года вновь избранным руководством страны и является основным ориентиром для администраций всех уровней в области социально-экономического развития. План содержит анализ текущей ситуации в стране,

стратегию развития отраслей и секторов экономики на национальном, региональном и местном уровнях, конкретные программы и проекты, а также источники их финансирования. Очевидна четко выраженная социальная направленность подготовленного документа, в котором выделены три основные задачи правительства: 1) содействовать экономическому росту страны и созданию новых рабочих мест; 2) снизить социальное неравенство и покончить с нищетой; 3) бороться против коррупции и способствовать повышению транспарентности и эффективности государственного управления.

4. Основные векторы внешней политики

Коста-Рика ведет активную внешнеполитическую деятельность, поддерживая дипломатические отношения с 70 государствами, в 43 из которых учреждены ее дипломатические миссии. Основными постулатами внешней политики страны являются активный невооруженный нейтралитет, защита прав и свобод человека, развитие демократических институтов, поддержание мира и международной безопасности, противодействие терроризму и глобальным вызовам современности, урегулирование конфликтов путем переговоров на основе международного права, а также развитие равноправного сотрудничества.

На международной арене Коста-Рика предстает как активный член мирового сообщества, трижды избиралась в непостоянные члены Совета Безопасности ООН и придерживается точки зрения о необходимости реформирования его структуры. Со времен холодной войны ей удавалось, поддерживая тесное взаимодействие с США, одновременно в определенной мере сохранять независимость в принятии внешнеполитических решений. При голосовании в Генеральной ассамблее ООН по ключевым вопросам междуна-

родной безопасности и права страна традиционно выступала союзником северного соседа. Коста-Рика участвовала в подготовке проекта резолюции ГА ООН 68/262 о территориальной целостности Украины и выступила с осуждением действий России. В то же время ее лидеры не раз выступали с критикой в адрес Вашингтона, в т. ч. и по силовому решению иракского и сирийского конфликтов. Укреплению авторитета страны на международной арене способствовал вклад ее президента О. Ариаса в урегулирование в 80-е годы многолетнего вооруженного конфликта в регионе.

Географические, культурные и экономические факторы определяют приоритетность **взаимодействия со странами Центральной Америки**. Свидетельством этого стало и первое международное турне Л.Г. Солиса. Президент посетил Гватемалу, Сальвадор, Гондурас, Панаму и Доминиканскую Республику, продемонстрировав решимость укрепления связей в регионе. Отношения строятся в рамках ЦАИС, которые, однако, осложняются из-за нерешенности давних двусторонних проблем и конфликтов между отдельными странами-участницами.

Наиболее серьезным внешнеполитическим конфликтом для Коста-Рики является **противостояние с Никарагуа**. Помимо идеологических разногласий, эти страны имеют давние территориальные претензии друг к другу, что вносит постоянную напряженность в непростые двусторонние отношения. Корни конфликта уходят в эпоху отстаивания независимости обоими государствами. Договор 1858 г. закрепил за Коста-Рикой провинцию Гуанакасте, предоставив ей право на навигацию в коммерческих целях по пограничной р. Сан-Хуан. Однако любая активность в акватории реки, а также на близлежащих территориях вызывала негативную реакцию на противоположном берегу. Кроме того, до сих пор не определен статус небольшого острова в ее устье, что подогревает разногласия. Попытки урегулирования терри-

ториального спора предпринимались неоднократно, однако не приносили ощутимых результатов. Так, еще в 2000 г. начались двусторонние переговоры по проблемам миграции, туризма и статуса р. Сан-Хуан. Обе стороны не раз обращались в международные инстанции с просьбой рассмотрения спорных вопросов.

В 2013 г. Никарагуа вернулась к идее прокладки межокееанского судоходного канала, речь о котором велась еще со второй половины XIX века. Тогда предпочтение было отдано панамскому проекту. По нынешним оценкам, на строительство уйдет не более 15 лет. Никарагуанская сторона начала расчистку русла р. Сан-Хуан, что вызвало обеспокоенность на костариканском берегу. Обострили ситуацию и заявления президента Д. Ортеги о намерении оспорить костариканскую принадлежность Гуанакасте. В ответ президент Л. Чинчилья выразила протест против неуважения суверенитета ее страны и выступила с рядом резких заявлений в адрес никарагуанского лидера и его действий. В результате активного противодействия Коста-Рики никарагуанской стороной была найдена возможность одобрить новый проект канала, не затрагивающий позиций соседней страны. Тем не менее, о сохранении «прохладных» отношений свидетельствует тот факт, что Д. Ортега оказался единственным центральноамериканским президентом, которого Л.Г. Солис не пригласил лично на свою инаугурацию.

Одной из центральных проблем субрегиона стало распространение наркоугрозы. В 2012 г. на Саммите центральноамериканских государств Коста-Рика, наряду с Панамой, присоединилась к предложению гватемальского лидера Отто Переса Молины начать широкую общественную дискуссию о государственном регулировании оборота наркотиков и их возможной легализации. Сторонники этой концепции считают, что нынешняя антинаркотическая стра-

тегия не приносит ощутимых результатов, при этом страдают не только страны-поставщики, но в не меньшей степени и те государства, через которые пролегают транзитные пути наркотрафика. Решение тогдашнего президента Коста-Рики Л. Чинчильи поддержать идею декриминализации наркотиков прозвучало достаточно неожиданно, так как она была известна своими консервативными взглядами. Однако Л.Г. Солис отказался от реализации этой инициативы. Никарагуа, Сальвадор и Гондурас также категорически отвергли предложение гватемальского президента. Существует мнение, что этот шаг был направлен на привлечение внимания к проблеме со стороны США, традиционно придерживающихся жестких мер в борьбе с наркотрафиком.

Будучи сравнительно небольшой страной, Коста-Рика осуществляет контроль над территориальными водами, превышающими в 10 раз площадь занимаемой ею суши. В 2012 г. страна провела специальный саммит по вопросам охраны морских границ и противодействия транспортировке наркотиков, в котором приняли участие представители 12 латиноамериканских стран. Коста-Рика, наряду с Белизом, Доминиканской Республикой, Францией, Гватемалой, Соединенными Штатами, ратифицировала Карибское региональное соглашение по противодействию трафику наркотических и психотропных веществ в морском и воздушном пространствах.

В апреле 2014 г. было подписано двустороннее соглашение между Коста-Рикой и Эквадором о делимитации морских границ, завершившее процесс, инициированный в 1985 году.

В рамках политики открытого регионализма Коста-Рика способствует **латиноамериканской интеграции** и активно участвует в различного рода международных форумах по выработке и принятию совместных политических решений.

Среди них Группа Рио (с 2000 г.)², Иberoамериканский саммит (с 1991 г.), Механизм диалога и согласия Тустла³ (с 2006 г.) и другие. Вступая в качестве полноправного члена в Тихоокеанский альянс, Коста-Рика одновременно демонстрирует готовность войти в созданное еще Уго Чавесом объединение «Петрокарибе».

Сохраняя прагматический характер взаимоотношений с Венесуэлой, что обусловлено геополитической и практической целесообразностью, новый президент, тем не менее, заверил, что Коста-Рика не намерена присоединяться к блоку АЛБА, возглавляемому Венесуэлой. В то же время Л.Г. Солис видит потенциал сближения с Бразилией как региональным лидером, а также обещает укрепление связей с Эквадором, Чили, Аргентиной и Колумбией.

Приоритетным внешнеполитическим партнером Коста-Рики остаются **Соединенные Штаты Америки**. Двусторонние отношения между странами исторически имеют дружественный характер, подкрепленный взаимными договоренностями в сфере прав человека, развития демократии и свободной торговли. Действующее с 2009 г. соглашение САФТА-DR стало логическим продолжением экономической политики стран-участниц, способствовало росту взаимной торговли и созданию новых рабочих мест. В этом же году правительствами двух стран было подписано соглашение о реализации комплекса мер по борьбе с организованной преступностью, наркотрафиком и контрабандой оружия в рамках Плана Мерида, который предусматривает финансирование проектов по организации пограничного контроля, патрулированию морских территорий, а также про-

² Преобразована в Сообщество латиноамериканских и карибских государств – СЕЛАК.

³ В эту группу стран входят также Белиз, Колумбия, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Мексика, Никарагуа, Панама и Доминиканская Республика.

ведению ряда региональных тренинговых программ. Соединенные Штаты оказывают поддержку костариканскому правительству через Центральноамериканскую региональную инициативу по безопасности. В ходе визита в Коста-Рику в 2013 г. Барак Обама подчеркнул эффективность экономических связей, а также необходимость совместных политических усилий в поиске консенсуса в центральноамериканском регионе.

Одновременно, оставаясь верной традициям внешнеполитической открытости, Коста-Рика готова развивать **отношения с Кубой**, восстановив в 2009 г. в обеих столицах дипломатические миссии, которые были отозваны в 1961 году. В 2014 г. в рамках саммита CELAC состоялась встреча на высшем уровне лидеров стран-членов. Л. Чинчилья прибыла в Гавану, где ее страна приняла полномочия временного председательства в Сообществе. Коста-Рика последовательно выступает против экономической блокады острова со стороны США, голосуя в поддержку резолюций ГА ООН об отмене санкций (последняя резолюция была принята 29 октября 2013 г.), однако не приемлет отсутствие политического плюрализма и нарушение прав человека на Кубе.

Отношения со странами Старого Света складываются в рамках стратегического партнерства ЕС с центральноамериканским регионом. Европейский Союз является основным донором институтов ЦАИС. С 2007 по 2013 г. ЕС выделил 95 млн евро на осуществление программ развития в Коста-Рике и других странах региона. Приоритетными направлениями помощи на 2014-2020 гг. стали региональная экономическая интеграция, проблемы безопасности, изменения климата и др. С 2012 г. действует Соглашение об ассоциации между ЕС и странами Центральной Америки. В 2013 г. Коста-Рика подписала соглашение о свободной торговле с Европейской ассоциацией свободной торговли (EFTA).

На **азиатско-тихоокеанском** направлении Коста-Рика активно развивает дружественные связи с Японией, Южной Кореей и Китаем. Первой азиатской страной, которую посетила Л. Чинчилья с официальным визитом, стала Япония – давний партнер Коста-Рики. Обе стороны продемонстрировали готовность к развитию двусторонних политических и экономических связей. Были предприняты шаги по укреплению сотрудничества в области торговли и возобновляемых источников энергии. Лидеры двух стран выразили общее мнение по вопросу о необходимости реформирования Совета Безопасности ООН за счет расширения его состава. В рамках празднования 75-ой годовщины установления дипломатических отношений в 2011 г. Коста-Рику посетили принц и принцесса Японии.

В 2012 г. в связи с 50-летием со дня подписания меморандума о сотрудничестве между Коста-Рикой и Южной Кореей состоялся визит Л. Чинчильи на корейский полуостров. В ходе поездки прошли переговоры, на которых, в частности, обсуждалась потенциальная возможность создания зоны свободной торговли между Кореей, Коста-Рикой, Панамой и Гондурасом и стимулирование инвестиционного сотрудничества. Коста-Рика увеличивает товарооборот с Южной Кореей, экспортируя микропроцессоры, железо и сталь и импортируя, в основном, автомобили.

Дипломатические **отношения между Коста-Рикой и Китаем** официально установлены лишь в 2007 г. (наладив связи с Пекином, она была вынуждена разорвать отношения с Тайванем). Несмотря на столь короткий срок, страны обменялись визитами на высшем уровне и достигли взаимопонимания по ключевым вопросам двустороннего сотрудничества в области торговли, международной безопасности, энергетики, инфраструктуры, окружающей среды, туризма и образования. Во время посещения Коста-Рики в рамках американского турне 2013 г. глава КНР Си Цзиньпин под-

твердил намерение инициировать масштабные совместные проекты общей стоимостью около 1,5 млрд долл., в том числе сооружение нефтеперерабатывающего завода, строительство дорог и обновление транспортной системы Коста-Рики. Правительства двух стран пришли к соглашению создать специальную экономическую зону. В настоящее время Китай является вторым крупнейшим торговым партнером Коста-Рики, которая в свою очередь занимает девятую строчку в списке торговых партнеров КНР в Латинской Америке. Сотрудничеству между Сан-Хосе и Пекином может способствовать вступление Коста-Рики в АТЭС, тогда как Китай выражает глубокую заинтересованность в развитии отношений с CELAC.

В последнее время Коста-Рика установила дипломатические отношения с некоторыми африканскими странами, в числе которых Уганда, Ботсвана и Республика Конго, а также с Республикой Фиджи. Тем самым страна демонстрирует стремление к расширению своего присутствия на мировой арене.

Коста-Рика – один из признанных лидеров в охране окружающей среды, играя заметную роль в формировании глобальной экологической политики. Страна в числе первых ратифицировала Киотский протокол и поставила цель к 2021 г. прекратить выбросы углекислого газа. Она стала инициатором создания первого в мире банка «VanCO₂», который будет финансировать проекты, способствующие прекращению загрязнения атмосферы. Коста-Рика планирует распространить свой опыт в других развивающихся государствах по линии Юг-Юг.

Таким образом, обладая относительно небольшим экономическим потенциалом по сравнению с более крупными странами Латинской Америки, Коста-Рика динамично развивает свои внешнеполитические связи и играет заметную роль в глобальной системе международных отношений.

Можно говорить о стабильности и преемственности внешней политики страны, не зависящей от изменений внутриполитической обстановки.

5. Российско–костариканские отношения

История российско-костариканских отношений насчитывает больше сотни лет, однако складывались они непросто. Хотя Коста-Рика была первой в Центральной Америке, наладившей в 1872 г. контакты с Россией, дипломатические отношения между двумя странами были установлены лишь спустя 40 лет, в 1912 г. и прерваны после революции 1917 года. Установление 8 мая 1944 г. дипломатических отношений между СССР и Коста-Рикой не сопровождалось открытием соответствующих представительств. Понадобилось еще 26 лет для нормализации двусторонних связей в 1970 г. и достижения договоренности об обмене посольствами: советское было открыто в г. Сан-Хосе в 1972 г., а костариканское в Москве – в 1975 году. 28 декабря 1991 г. Коста-Рика признала Российскую Федерацию в качестве государства – преемника СССР. Правовой базой двустороннего взаимодействия является Декларация о принципах отношений между Российской Федерацией и Республикой Коста-Рика (Нью-Йорк, 1999 г.).

Позиция Коста-Рики по основным международным проблемам во многом близка или совпадает с российской. В первую очередь, это проблематика разоружения, нераспространение ОМП, противодействие новым вызовам и угрозам, включая международный терроризм, наркобизнес, организованную преступность, а также международные природоохранные инициативы. В период сессий ГА ООН периодически проводятся встречи министров иностранных дел двух стран.

Российско-костариканские отношения существенно продвинулись после обмена официальными визитами министров иностранных дел в ноябре 1997 г., в ходе которых был подписан целый ряд межправительственных документов. Импульс двустороннему сотрудничеству придал официальный визит в Россию министра иностранных дел Коста-Рики Р. Товара в 2003 году. Он также встретился в составе представителей стран-членов координационной «тройки» Группы Рио с президентом РФ В.В. Путиным. В 2004 г. в Москве находился с рабочим визитом заместитель министра иностранных дел Коста-Рики М. Варгас.

За последние пятнадцать лет стороны в значительной мере обновили договорно-правовую базу двусторонних отношений. На начало 2014 г. действовало 10 документов, включая декларацию о принципах взаимоотношений, межправительственные соглашения и протоколы о торговле, о культурном и научном сотрудничестве, о сотрудничестве в области туризма, о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам и о политических консультациях по линии МИД, межведомственные соглашения о сотрудничестве. Тем не менее, с 2006 г. в российско-костариканских отношениях наблюдается определенный «застой».

29 мая 2013 г. состоялась встреча министра иностранных дел России Сергея Лаврова с министром иностранных дел Коста-Рики Энрике Кастильо Баррантесом, который находился в Москве в составе расширенной «тройки» Сообщества латиноамериканских и карибских государств (CELAC). В ходе беседы были рассмотрены состояние и перспективы сотрудничества в политической, торгово-экономической, гуманитарной и других областях, а также задачи по расширению договорно-правовой базы двусторонних отношений. Министры также обменялись мнениями по наиболее актуальным темам глобальной и региональной повестки дня,

включая реформу ООН и ее Совета Безопасности, взаимодействие по тематике Совета ООН по правам человека и других международных институтов.

Костариканцы выступают за развитие политического диалога и взаимодействия в формате Россия – ЦАИС. На встрече министров иностранных дел в данном формате в 1999 г. руководители внешнеполитических ведомств двух стран подписали Декларацию о принципах отношений, межправительственный Протокол о сотрудничестве в осуществлении контроля за наркотическими средствами и психотропными веществами, а также приняли Совместную российско-костариканскую декларацию в поддержку целей и принципов Устава ООН. ЦАИС поддерживает инициативу о предоставлении РФ статуса наблюдателя в объединении, демонстрирует заинтересованность в расширении сотрудничества с РФ в сфере обеспечения безопасности, борьбы с климатическими изменениями на планете, а также в торговле. В январе 2014 г. состоялась встреча генерального секретаря ЦАИС сальвадорца Уго Мартинеса с главой Федеральной службы РФ по контролю за оборотом наркотиков (ФСКН) В.П. Ивановым.

С 1960 г. осуществляется межпарламентский обмен. В 1996 г. состоялся официальный визит в Коста-Рику делегации Совета Федерации Российской Федерации. Активный обмен делегациями пришелся на первую половину 2000-х годов. Так, в 2000 г. в Москве находилась с рабочим визитом председатель костариканского парламента Р. Контрерас, а Коста-Рику посетила с официальным визитом делегация Государственной Думы. В 2003 г. состоялся официальный визит в Россию делегации Законодательной ассамблеи, а в 2004 г. российские парламентарии нанесли официальный визит в Сан-Хосе.

Таблица 2

Торговля РФ с Коста-Рикой в 2003-2013 гг.,
тыс. долл. США

	Экспорт	Импорт	Оборот	Сальдо
2003	2838	9788	12626	-6950
2004	11781	5632	17413	6149
2005	24 945	30286	55231	-5341
2006	14253	30597	44850	-16344
2007	12506	37965	50471	-25459
2008	17670	105395	123065	-87725
2009	8265	59031	67296	-50766
2010	11207	100847	112054	-89640
2011	22820	101540	124360	-78720
2012	13059	164982	178041	-151923
2013	50332	126846	177178	-76514

Источник: ФТС РФ.

Регулярная торговля между Россией и Коста-Рикой осуществляется на протяжении последних сорока лет. По данным ФТС РФ, за последнее десятилетие объем взаимной торговли увеличился в 14,4 раза, достигнув в 2013 г. 177,2 млн долл. США. Торговля сводится с отрицательным сальдо для России. Представители костариканского бизнеса в основном настроены на продвижение в Россию своих традиционных товаров, не проявляя активности в плане налаживания прямых закупок российской продукции. По информации костариканского внешнеэкономического ведомства, оборот торговли между двумя странами вдвое меньше по сравнению с оценками Федеральной таможенной службы России, что объясняется высокой долей поставок через компании третьих государств, не учитываемых в статистике двухсторонней торговли.

По данным ФТС РФ, в 2013 г. объем российского экспорта в Коста-Рику достиг 50,3 млн долл., продемонстрировав рост в 3,8 раза по сравнению с 2012 г., главным образом за счет поставок нефти и нефтепродуктов. Номенклатура российского экспорта достаточно узка и включает (помимо топлива) удобрения, металлоизделия, пластмассы, бумагу и картон (см. Приложение, табл. 16).

В 2013 г. импорт из Коста-Рики сократился на 23% по сравнению с 2012 г., составив 126,8 млн долларов. Закупаются главным образом фрукты (ананасы и бананы), живые цветы, кофе, фруктовые консервы и соки. В последние годы растет импорт электронного оборудования. В 2012-2013 гг. объем ежегодных поставок электроники (в том числе компонентов, используемых для сборки компьютеров в России) колебался в пределах 43-45 млн долларов. Эта цифра была бы существенно больше, если бы учитывались компьютеры из других стран, в которых использованы компоненты, изготовленные в Коста-Рике.

В целом для взаимной торговли, отражаемой в официальной статистике, характерны существенные колебания объемов российского импорта, что связано, прежде всего, с изменением каналов поставок костариканских товаров на российский рынок. Так, импорт фруктов из Коста-Рики в 2011 г. составил 65,6 млн долл., в 2012 г. превысил 101 млн долл., а уже в следующем году упал до 6 млн долл., при том, что почти все ананасы, продающиеся в России, имеют костариканское происхождение.

Представляется возможным расширение экспорта в Россию мясной и молочной продукции. В июле 2014 г. Коста-Рика получила разрешение Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору России (Россельхознадзор) на поставки в РФ мяса крупного рогатого скота и сухого молока. Их будут осуществлять две костариканские фирмы, которые получили соответствующий сертификат.

Перспективы торгово-экономических связей в значительной степени будут определяться активностью российского бизнеса в Коста-Рике, учитывая, что у этой страны накоплен большой опыт по привлечению иностранных инвестиций и ведению совместного бизнеса. В первую очередь, это касается сферы высоких технологий, производства медицинских устройств и оборудования. Политическая и экономическая стабильность, законодательная база, защищающая интересы частного бизнеса, а самое главное – высокопрофессиональные и образованные кадры, – все это создает благоприятные условия для развития взаимодействия в инвестиционной сфере.

Поле деятельности для российских компаний обширно, начиная от производства и продажи тропической сельхозпродукции, заканчивая производством высокотехнологичного оборудования. Большой потенциал сотрудничества имеется в области электроэнергетики и инфраструктуры, включая поставку энергетического оборудования для строящихся в Коста-Рике ГЭС и участие российских компаний в строительстве дорог и аэропортов. Более того, особое географическое положение страны может служить российскому бизнесу своего рода «плацдармом» для продвижения продукции в Центральной Америке и странах Карибского бассейна.

В силу ряда причин местный рекреационный потенциал находится вне интересов российской туристической индустрии. По официальным данным, в 2013 г. страну посетило немногим более 4 тыс. россиян, которые в среднем находились там от 9 до 11 дней. 12 апреля 2014 г. Коста-Рика приняла решение об отмене виз для граждан России, въезжающих на срок до 30 дней. Россиянам также будет предоставлена возможность продления своего пребывания до 90 дней. Власти ожидают, что благодаря облегчению визового режима приток отдыхающих россиян заметно вырастет. В перспективе можно ожидать превращения туризма в важное направление экономических связей между двумя странами.

Заключение

О чем свидетельствуют результаты прошедших выборов в Коста-Рике и чего можно ожидать от нового руководства, как оно будет бороться с теми вызовами, которые ждут его в ближайшие четыре года? Не на все вопросы пока можно дать ответ и, очевидно, что практическая деятельность президента и правительства будет вносить коррективы в наши сегодняшние предположения. К бесспорным выводам следует отнести заключение об устойчивости демократических основ власти и независимости избирательной системы Коста-Рики. Уже в ходе выборной кампании стало очевидным, что избиратели отказывают в своих симпатиях представителям традиционных правоцентристских и центристских сил в пользу новых политиков. Тем не менее, со стороны правившей партии «Национальное освобождение» не было предпринято серьезных попыток задействовать административный ресурс, и выборы прошли без серьезных нарушений. Это можно связывать с существовавшим противостоянием между президентом Л. Чинчилей и кандидатом на пост главы государства от партии власти Дж. Арайей, также критиковавшим руководство страны. Однако, на наш взгляд, причины, скорее, кроются в устоявшихся демократических традициях в Коста-Рике.

Сдвиг симпатий общества влево объясняется целым рядом факторов. Проще всего связывать происшедшие перемены с неудачным руководством Л. Чинчили, которую критиковали и слева, и справа. Главной же причиной является неспособность реализуемой экономической модели обеспечить решение нарастающих социальных проблем. Страна, снижавшая репутацию одного из наиболее процветающих государств региона, столкнулась с небывалым для себя уровнем безработицы, испытывая при этом значительную нехватку специалистов для современных отраслей эко-

номики и управления и являясь одновременно центром притяжения для иммиграции дешевой рабочей силы из соседних стран. Уже более десяти лет не удается снизить долю бедного населения, при том, что социальная поляризация растет. Серьезной проблемой для страны становится появление среди молодежи достаточно многочисленной группы “ni-ni”, не принимающей активного участия в социально-экономической жизни. Назрела необходимость реформирования системы образования, улучшения медицинского обслуживания, увеличения строительства жилья для неимущих. Подлинным злом, мешающим нормальному развитию страны, стала коррупция, затронувшая власть на всех уровнях. Растущая криминализация общества, хотя и не достигла масштабов соседних государств, вызывает законное недовольство населения и требует перемен.

Экономика Коста-Рики переживает не лучшие времена. Страна пока не смогла в полной мере преодолеть негативное воздействие финансово-экономического кризиса 2008-2009 годов. Рывок, который ей удалось сделать в 90-е годы благодаря политике привлечения иностранных инвестиций, связанных с информационными технологиями, одновременно поставил Коста-Рику в зависимость от меняющейся стратегии зарубежных компаний-инвесторов. Хрупкость, неустойчивость этой модели, основанной на обслуживании иностранных производителей, продемонстрировало случайно совпавшее с приходом к власти Л.Г. Солиса решение Bank of America полностью, а Intel – частично закрыть свои костариканские филиалы, что означало ликвидацию 2,9 тыс. квалифицированных рабочих мест. Это событие было воспринято новым правительством со всей серьезностью, о чем свидетельствовала срочно организованная поездка Л.Г. Солиса в США для встреч с американскими предпринимателями с целью подтверждения сохранения комфортных условий для иностранного капитала. При этом экспортори-

ентированная модель привела к тому, что традиционное сельское хозяйство, местный мелкий и средний бизнес, действующий вне свободных экономических зон, отошли на второй план и испытывают нехватку финансовой поддержки со стороны государства, а торговый баланс сводится с дефицитом.

Неудовлетворенность костариканцев сложившимся в стране социально-экономическим положением требует от нового президента принятия безотлагательных и действенных мер, призванных подтвердить его способность выполнить предвыборные обещания. Очевидно, что намерение Л.Г. Солиса повысить эффективность предпринимательской деятельности государства и уделять больше внимания мелкому и среднему бизнесу не предполагает серьезных изменений в действующей модели экономики. Программа действий не содержит радикальных реформ, а ориентирована на решение конкретных экономических проблем: снижение дефицита бюджета, сокращение расходов на содержание государственного аппарата, налоговую реформу и повышение собираемости налогов, принятие антикоррупционных мер, масштабную модернизацию инфраструктуры и развитие энергетики и др.

В социальной сфере основное внимание сосредоточено на борьбе с бедностью. Признавая недостаточную эффективность осуществления государственных программ помощи бедному населению, Л.Г. Солис видит решение проблемы не в раздаче пособий, а в создании за четыре года 217 тыс. новых квалифицированных рабочих мест за счет привлечения иностранных инвестиций и наращивания экспорта (но реальность этого плана пока вызывает большие сомнения у предпринимательских кругов). Будет продолжено строительство жилья для неимущего населения. Во многом от того, в какой степени удастся уменьшить нищету и сократить социальное неравенство, зависит, сможет ли партия

«Гражданское действие» провести своего кандидата в президенты на следующих выборах.

Наиболее предсказуемой в ближайшее четырехлетие представляется внешняя политика страны. Ориентация на США как основного партнера при сохранении самостоятельной позиции в некоторых вопросах (например, в отношениях с Кубой и Венесуэлой), приоритет дальнейшему развитию сотрудничества с латиноамериканскими государствами, привлечение иностранных инвесторов и расширение отношений с Китаем, продолжение активности в вопросах охраны окружающей среды – такими выглядят главные составляющие международной деятельности Коста-Рики. О преемственности внешнеполитического курса свидетельствует нежелание нового президента делать страну членом АЛБА и налаживать связи с Никарагуа (во всяком случае, до решения международного суда).

Пока нет признаков какого-либо изменения позиции Коста-Рики по отношению к России. Уровень сотрудничества между нашими странами не соответствует имеющимся возможностям, хотя каждая из сторон объективно заинтересована в расширении круга торговых партнеров и обеспечении рынков сбыта для своей продукции. Политика Коста-Рики по привлечению иностранного капитала открывает хорошие перспективы и для российских инвестиций, в т.ч. для средних компаний. Для преодоления сложившихся в костариканском обществе негативных стереотипов восприятия России необходимо интенсифицировать не только обмен парламентскими делегациями, но и шире использовать налаживание отношений по линии неправительственных организаций и культурный обмен. Во многом дальнейшее развитие российско-костариканских отношений зависит от активности российской стороны.

После победы Л.Г. Солиса на выборах многие политологи предсказывали существенный крен влево внутренней и

внешней политики Коста-Рики. Прошедшие после его инаугурации месяцы показали несостоятельность этих предсказаний. Уже очевидно, что в международных отношениях новое руководство в целом продолжает линию предшественников. Перемены, намечаемые во внутренней политике, тоже не носят радикального характера. Предпринимается попытка решить наиболее острые социальные и экономические проблемы без изменения сложившейся в стране экономической модели. Решение этих задач будет весьма непростым, учитывая отсутствие у партии президента большинства в парламенте и необходимость в поисках поддержки идти на компромиссы для принятия нужных решений. В первые сто дней «левизна» Л.Г. Солиса проявилась, прежде всего, в отказе от привлечения в правительство представителей старой бюрократии и имела скорее демонстративный характер. Риторика президента пока находит отклик у граждан. Учитывая короткий срок пребывания у власти, достичь поставленных целей в полном объеме практически нереально. Тем не менее, энергичные действия нового президента и его политическая воля могут создать благоприятные условия для продолжения намеченной программы его преемником. В противном случае разочарование избирателей приведет к очередному смещению политического вектора вправо.

Приложение

1. Страна самобытной культуры

Культура Коста-Рики, сформировавшаяся в процессе смешения разных этнокультурных пластов (европейского, индейского и африканского) богата и самобытна. Индейское население продолжает многие древние традиции, включая ткачество, производство фигурной расписной керамики, изготовление стилизованных деревянных изделий, выделку циновок и гамаков, что имеет значение не только для привлечения туристов, но и для сохранения своей культурной идентичности.

В **музыке** наиболее популярные песенно-танцевальные жанры – калипсо, сальса, меренге, румба, а также «пунто гуанакастеко» из штата Гуанакаста, сохранившие типичные черты афроамериканского фольклора. Широко распространены ассимилированные в регионе жанры испанской (европейской) музыки: данса, пасильо, фанданго, болеро, вальс, мазурка и другие. Из музыкальных инструментов наиболее часто используются гитара, аккордеон и мандолина, а также металлический тамбор, бомбо и маримба. В стране часто проводятся фольклорные праздники, конкурсы, фестивали. Среди музыкальных коллективов и организаций – Национальный симфонический оркестр, созданный в 1940 г. (главный дирижер Уго Марьяни); Молодежный симфонический оркестр (основан в 1972 г.); Национальная компания танца (1974); Консерватория музыки Кастелла. Наиболее известные композиторы – Алехандро Кардоно, Луис Диего Эрра, Марио Альфагуэль и Эдди Мора Бермудес – являются лауреатами престижных национальных и международных музыкальных премий.

Появление **театра** в Коста-Рике произошло в колониальную эпоху, когда испанские миссионеры использовали

этот вид искусства для христианизации местного населения. В конце XIX в. по инициативе правительства и при поддержке меценатов из среды кофейной олигархии было принято решение о строительстве Национального театра (с этой целью введен даже целевой налог на производителей кофе). Наиболее динамичное развитие театр и драматургия получили в XX в., когда было построено немало театральных зданий как в столице, так и в провинции; возникли многочисленные театральные труппы. Пьесы наиболее известных драматургов: Альберто Каньяса, Даниэля Гальегоса и Самуэля Ровински успешно ставятся на сценах не только национальных театров, но и за рубежом.

Первые значительные образцы костариканской **литературы** появились в начале XX века – романы Хоакина Гарсии Монхе и поэзия Лисимако Чаварри. 1930-1940-е гг. отмечены появлением ярких произведений социальной прозы (Хосе Марин Каньяс, Хоакин Гутьеррес, Карлос Луис Фальяс и другие). После Второй мировой войны все большее значение получает философско-психологическая проза экзистенциалистской направленности. Ее наиболее ярким образцом служит роман Йоланды Ореамундо "Путь спасения" (1948). Литература Коста-Рики конца XX – начала XXI вв. характеризуется сочетанием традиционного для латиноамериканцев интенсивного этнокультурного самовыражения и универсальных философско-эстетических исканий, что наиболее убедительное выражение нашло в творчестве прозаиков Кинсе Дункана и Херардо Сесара Уртадо, а также поэта Лауренсио Дальтона.

Национальные школы **архитектуры, живописи, скульптуры** появились лишь в XX веке. Наиболее значимыми фигурами в изобразительном искусстве Коста-Рики признаны живописец, график, скульптор и поэт Макс Хименес (1900-1947) – его скульптура «Поцелуй» приобретена Музеем современного искусства в Нью-Йорке, – а также ху-

дожник и поэт Франсиско Амигетти (1907-1998), создавший более 500 живописных и графических работ, находящихся в музеях разных стран мира. Среди современных мастеров живописи выделяется Ана Лусиа Мадрис Сегура (р.1973), работающая в жанре бытовой живописи и преимущественно в монохромной гамме.

Кинопроизводство в стране носит спорадический характер. В 2008 г. был создан Костариканский центр кинематографического производства, в функции которого входят производство, распространение и пропаганда национального кино. К наиболее заметным успехам последнего десятилетия можно отнести отмеченные призами на многих международных кинофестивалях фильмы «Маразм» (2003) Маурисио Мендиолы, «О любви и других демонах» (2009) Ильды Идальго, «Красные принцессы» (2013) Лауры Асторги, «Пуэрто Падре» Густаво Фальяса. В г. Сан-Хосе ежегодно проходит Международный фестиваль кино и видео.

2. Луис Гильермо Солис Ривера. Штрихи к портрету

Луис Гильермо Солис Ривера, профессор, дипломат и политик, родился 25 апреля 1958 г. в семье владельца небольшой обувной фабрики и преподавательницы. В Университете Коста-Рики изучал историю, после чего окончил магистратуру Университета Тюлейн (США) по политологии. С молодых лет увлекся политикой и вступил в ряды старейшей социал-демократической партии Национальное освобождение (PLN), впоследствии став ее генеральным секретарем (2002-2003 гг.).

При президенте Оскаре Ариасе Санчесе (1986-1990 гг.) работал в Министерстве иностранных дел и содействовал процессу мирного разрешения центральноамериканского конфликта. Позднее, в правительстве Хосе Марии Фигейреса Олсена с 1994 по 1998 гг. занимал пост посла по цен-

тральноамериканским делам. Был директором центра «За мир и примирение» Фонда Ариаса, является основателем Фонда «За мир и демократию».

В 2005 г., в связи с коррупционными скандалами в рядах PLN, Л.Г. Солис вышел из партии, с которой на протяжении почти 30 лет была связана его политическая карьера. В течение четырех лет оставался беспартийным, пока в 2009 г. не примкнул к партии Гражданское действие.

В течение многих лет Л.Г. Солис занимался активной исследовательской работой в Университете Коста-Рики и других научных центрах, опубликовав ряд книг и множество статей по вопросам политологии и международных отношений.

Женат на испанке Мерседес Пеньяс, политологе и латиноамериканистке. Имеет шестерых детей. В свободное время любит заниматься садоводством и рыбной ловлей. Увлекается литературой и игрой на фортепиано.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Таблица 1

Основные социальные показатели в 2000-2013 гг.

	2000	2005	2013
Население, тыс. чел.	3710	4016	4695
Рост населения, %	1,9 (2000-2005 гг.)		1,4 (2010-2015 гг.)
Продолжительность жизни, лет	75,8	76,8	80,8
Уровень рождаемости (на 1000 чел.)	20,7	18,6	16,2
Уровень смертности (на 1000 чел.)	4,31	4,33	4,49
Уровень детской смертности (на 1000 рожденных)	11,49	9,5	8,95
Индекс человеческого развития	0,705	0,732	0,773 ⁱ
Коэффициент Джини	0,474 ^a	-	0,504 ^l
Доля городского населения, %	59,0	61,7	65,1 ^l
Коэффициент миграционного прироста	0,54	0,50	0,84
Уровень бедности (нищеты), %	20,6 ^c	21,1 (7,0)	17,8 (7,3) ⁱ
Уровень безработицы, %	5,2	6,6	8,3
Число убийств на 100 тыс. жителей	6,4	7,8	8,5
Государственные расходы на здравоохранение (% ВВП)	4,65	4,97 ^e	10,9 ^h
Количество койко-мест на 10	-	-	12 ^h

тыс. жителей			
Государственные расходы на образование (% ВВП)	4,72	5,42 ^e	7,46 ^g
Уровень грамотности, %	94,9	-	96,3 ^h
Государственные расходы на военные нужды (% ВВП)	1,6 ^c	0,4	0,8 ⁱ
Свобода печати и СМИ (0 – полная свобода, 100 – отсутствие свободы)	17 ^d	19	18
Число пользователей Интернет на 100 тыс. жителей	5,8	22,07	36,5 ^g
Число стационарных телефонных линий (тыс.)	450 ^b	1 388	1 018 ⁱ
Число мобильных телефонов (тыс.)	143	1 101	6 151 ⁱ

^a 1997 г., ^b 1998 г., ^c 1999 г., ^d 2002 г., ^e 2004 г., ^f 2009 г., ^g 2010 г., ^h 2011 г., ⁱ 2012 г., ^j 2013 г.

Источники: INEC //www.inec.go.cr/; UNDP. Human Development Report 2013. //www.undp.org/; CEPAL. Panorama Social de América Latina 2013. //www.eclac.cl/; Freedom house. //freedomhouse.org/; UNODC. //www.unodc.org/; Index Mundi. //indexmundi.com/; CIA The World Factbook. //www.cia.gov/; Центр Гуманитарных технологий. //gtmarket.ru/ratings.

Таблица 2

Основные макроэкономические показатели в 2000-2013 гг.

	2000	2005	2010	2013
Объем ВВП (в млн текущих долл. США)	15946,4	19961,0	36298,3	49621,1
ВВП на душу населения (в текущих долл. США)	4118,0	4735,4	8006,0	10528,2
Прирост ВВП (%)	1,8	5,9	5,0	3,5
Прирост ВВП в расчете на душу населения (%)	-0,4	4,3	3,5	2,2
Инвестиции в основной капитал (% ВВП)	20,4	20,3	22,1	20,3
Уровень безработицы (%)	5,2	6,6	7,3	8,5
Рост потребительских цен (%)	10,2	14,1	5,8	3,7
Сальдо баланса по текущим операциям (% ВВП)	-4,3	-4,9	-3,5	-5,1
Оборот внешней торговли (% ВВП)	76,9	84,2	63,5	59,5
Экспорт товаров и услуг (% ВВП)	49,2	48,2	38,0	35,3
Прирост ПИИ (% ВВП)	2,6	4,3	4,0	5,4
Государственный внутренний долг (% ВВП)	26,7	25,1	23,2	41,1
Государственный внешний долг (% ВВП)	19,8	18,2	11,6	10,7
Дефицит госбюджета (% ВВП)	-3,0	-2,1	-5,3	-5,4
Валютные резервы (млн долл. США)	1 317,6	2 312,6	4627,2	7330,9

Примечания: темпы прироста ВВП, ВВП на душу населения в национальной валюте, основных секторов ВВП в постоянных ценах 1991 г.

Источники: Banco Central de Costa Rica. Cifras de Cuentas Nacionales 1991-2012 a precios constantes. 06.04.2014; http://www.bccr.fi.cr/.../Cifras_Cuentas_Nacionales_1991-2012_a_precios_constants; Banco Central de Costa Rica. Memoria annual 2013. San José, Costa Rica, 31.03.2014. http://www.bccr.fi.cr/publicaciones/memoriaanual/Memoria_anual_2013.pdf; Instituto Nacional de Estadística y Censos. Fuerza de trabajo condicion de trabajo y tasas 2003-2009, Fuerza de trabajo, condicion de trabajo y tasas 2010-2013. – <http://www.inec.go.cr/enaho/result/empleo.aspx>

Таблица 3

Отраслевая структура ВВП в 2000-2013 гг. (в %)

	2000	2005	2010	2013
ВВП в постоянных ценах	100,0	100,0	100,0	100,0
Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство	11,4	10,2	9,7	9,0
Добывающая промышленность	0,1	0,1	0,1	0,1
Обрабатывающая промышленность	25,9	24,5	22,2	22,3
Строительство	3,8	3,8	4,7	4,3
Электро- и водоснабжение	3,0	3,1	2,8	2,8
Торговля, ресторанный и гостиничный бизнес	19,1	17,8	16,0	15,7
Транспорт, складирование и связь	10,4	14,4	16,4	17,3
Финансовые услуги и страхование	4,1	4,9	5,5	5,9
Недвижимость	5,3	4,8	4,7	4,6
Услуги предприятиям	3,0	3,8	5,7	6,5
Услуги государственного управления	2,6	2,3	2,1	1,9
Коммунальные, социальные и персональные услуги	11,2	10,3	10,1	9,7

Источники: Banco Central de Costa Rica. Cifras de Cuentas Nacionales 1991-2012 a precios constantes. 06.04.2014.

Таблица 4

Структура обрабатывающей промышленности
в 2000-2012 гг. (в %)

Отрасли	Индекс промышленного производства, 2000=100	Структура промышленного производства, %			
	2012	2000	2005	2010	2012
Обрабатывающая про- мышленность, всего	147,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Продукты питания, напитки и табак	120,1	24,2	20,8	20,6	19,8
Текстильная, швейная и обувная	98,2	4,1	3,2	2,8	2,8
Деревообрабатывающая и мебельная	85,9	1,1	1,1	0,6	0,6
Производство бумаги и бумажных изделий	149,9	4,9	4,7	4,9	5,0
Химическая и нефтехи- мическая	128,5	12,1	12,2	11,2	10,6
Производство строймате- риалов	120,7	3,0	2,8	2,5	2,4
Металлургия	281,3	0,6	0,9	0,9	1,2
Металлообработка, про- изводство машин и обо- рудования	119,5	2,0	1,9	1,8	1,6
Прочие отрасли обрабатывающей промышленности	117,7	5,3	4,8	4,7	4,3
Производство на пред- приятиях малого бизнеса	128,0	8,2	7,9	7,3	7,2
Специальный налоговый режим	73,3	2,6	2,3	1,2	1,3
Режим СЭЗ	199,9	31,9	37,5	41,6	43,4

Примечание: специальный налоговый режим (Perfeccionamiento Activo) разрешает компаниям временный беспошлинный ввоз товаров на территорию страны для их последующей переработки и экспорта; СЭЗ – свободные экономические зоны (Zonas Francas)

Источники: Banco Central de Costa Rica. Cifras de Cuentas Nacionales 1991-2012 a precios constantes. 06.04.2014.

Таблица 5

Объем и структура внешней торговли товарами в
2000-2013 гг. (в млн долл. США)

	2000	2005	2010	2013
Экспорт, всего, в т. ч.	5939,5	7004,8	9471,2	11543,1
Специальные режимы	3389,6	4034,8	5110,8	6505,4
<i>Доля СР, %</i>	<i>57,1</i>	<i>57,6</i>	<i>54,0</i>	<i>56,4</i>
Импорт, всего, в т. ч.	6373,3	9806,7	13569,6	18001,8
Специальные режимы	н/д	н/д	3533,2	4798,9
<i>Доля СР, %</i>	<i>н/д</i>	<i>н/д</i>	<i>26,0</i>	<i>26,7</i>
Оборот внешней торговли, в т. ч.	12312,7	16811,5	23040,8	29544,9
Специальные режимы	н/д	н/д	8644,0	11304,3
<i>Доля СР, %</i>	<i>н/д</i>	<i>н/д</i>	<i>37,5</i>	<i>38,3</i>
Сальдо внешней торговли, в т. ч.	-433,8	-2801,9	-4098,4	-6458,7
Сальдо внешней торговли СР	н/д	н/д	1577,6	1706,5

Примечание: СР – специальные режимы включают режим Perfeccionamiento Activo и режим СЭЗ.

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR.

Таблица 6

Товарная структура экспорта в 2000-2013 гг. (в %)

	2000	2005	2010	2013
Экспорт, всего	100,0	100,0	100,0	100,0
Электроприборы и электроника	36,3	30,3	26,1	28,3
Сельскохозяйственные товары	21,6	20,8	22,7	21,2
Точное и медицинское оборудование	3,4	8,3	12,4	13,5
Продукты питания	6,6	9,2	11,7	12,7
Химические товары	4,3	5,9	6,2	4,9
Металлические изделия	2,0	3,0	3,4	3,5
Пластмассы	2,0	2,5	2,5	3,3
Каучук	1,3	2,4	2,3	2,2
Продукция животноводства и рыболовства	2,7	2,6	2,5	2,8
Текстильные, швейные изделия и обувь	13,3	8,8	2,7	1,7
Строительные материалы	0,9	1,0	1,0	1,0
Бумага и картон	1,4	1,8	2,3	1,1
Ювелирные изделия	0,6	0,8	0,7	0,7
Деревообработка	0,5	0,6	0,5	0,6
Средства транспорта	0,7	0,4	0,6	0,6
Минеральные продукты	1,0	0,7	0,9	0,3
Музыкальные инструменты	0,0	0,0	0,0	0,0
Мебель и осветительные приборы и устройства	0,4	0,6	0,9	0,4
Прочие	1,1	0,5	0,4	1,3

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 7

Основные товары экспорта, 2013 г.

	Код ТН ВЭД	Стоимость, млн долл.	Доля, %
Традиционные товары, в т. ч.		1273,7	11,0
Бананы	080390	828,1	7,2
Кофе	090111	302,1	2,6
Сахар тростниковый	170114	81,2	0,7
Нетрадиционные товары, в т. ч.		10274,5	89,0
Процессоры и контроллеры	854231	2375,7	20,6
Ананасы	080430	818,8	7,1
Шприцы, иглы, катетеры, канюли и аналогичные инструменты	901839	628,1	5,4
Инструменты и приборы для терапии, хирургии и ветеринарии	901890	478,4	4,1
Готовые пищевые продукты	210690	349,6	3,0
Приспособления и части протезов	902139	267,9	2,3
Шины и покрышки для легковых автомобилей	401110	142,2	1,2
Провода и кабели	854449	141,0	1,2
Медикаменты	300490	113,2	1,0
Женские гигиенические прокладки, тампоны, детские пеленки и подгузники	961900	112,6	1,0
Пальмовое масло	151110	109,9	1,0
Сыворотки иммунные, фракции крови прочие и иммунологические продукты	300210	98,5	0,9

Емкости из стекла, применяемые для перевозок и хранения жидкостей или твердых продуктов	701090	78,2	0,7
Изделия из пластмассы	392690	77,0	0,7
Сок ананасовый	200941	67,6	0,6
Корнеплоды юкки, свежие и замороженные, охлажденные и сушеные	071410	65,4	0,6
Соусы	210390	65,4	0,6
Электрические провода	854442	64,4	0,6
Патроны для ламп, штепсели и розетки	853669	63,6	0,6
Прокладки, шайбы и прочие уплотнители из вулканической резины	401693	62,4	0,5
Дыни	080719	61,1	0,5
Кальсоны и трусы из хл.-бум. ткани	620711	58,8	0,5

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 8

Товарная структура импорта в 2010-2013 гг. (в %)

	2010	2013
Импорт, всего	100,0	100,0
Электроприборы и электроника	29,2	29,5
Минеральные продукты	12,8	13,1
Химические товары	11,7	10,2
Металлические изделия	8,0	8,1
Средства транспорта	5,4	6,8
Пластмассы	6,2	6,0
Продукты питания	4,4	5,4
Текстильные, швейные изделия и обувь	5,2	4,3
Бумага и картон	4,4	4,2
Сельскохозяйственные товары	4,4	4,1
Точное и медицинское оборудование	2,7	2,4
Каучук	1,4	1,3
Строительные материалы	1,1	1,1
Продукция животноводства и рыболовства	0,8	1,0
Мебель и осветительные приборы и устройства	0,8	0,9
Деревообработка	0,4	0,4
Ювелирные изделия	0,4	0,3
Прочие	0,8	0,9

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 9

Основные товары импорта, 2013 г.

	Код ТН ВЭД	Стоимость, млн долл.	Доля, %
Процессоры и контроллеры	854231	1597,4	8,4
Нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме легких	271019	1207,8	6,8
Легкие дистилляты и нефтепродукты	271012	945,7	5,5
Схемы печатные	853400	517,3	3,8
Телефонные аппараты для сотовых сетей связи или других беспроводных сетей связи	851712	407,4	2,1
Лекарственные средства, расфасованные в формы или упаковки для розничной продажи	300490	399,3	1,9
Автомобили и моторные транспортные средства с рабочим объемом цилиндров двигателя от 1500 см ³ до 3000 см ³	870323	303,7	1,4
Кукуруза	100590	189,7	1,1
Контейнеры (включая емкости для перевозки жидкостей или газов), специально предназначенные и оборудованные для перевозки одним или несколькими видами транспорта	860900	180,8	1,0
Изделия из пластмасс	392690	156,4	0,9
Соевые бобы, дробленые и недробленые	120190	151,3	0,9
Проволока медная с максимальным размером поперечного сечения более 6 мм	740811	148,8	0,8
Машины вычислительные портативные массой не более 10 кг, состоя-	847130	144,4	0,7

щие, по крайней мере, из центрального блока обработки данных, клавиатуры и дисплея			
Пищевые продукты	210690	131,8	0,7
Крафт-бумага и крафт-картон немелованные	480411	124,0	0,7
Моторные транспортные средства для перевозки грузов с полной массой а не более 5 т	870421	114,5	0,6
Мониторы и проекторы цветного изображения	852872	108,3	0,6
Изделия из черных металлов	732690	104,0	0,6
Газ природный, сжиженный	271111	100,7	0,5
Части схем электронных интегральных	854290	83,8	0,5
Шприцы, иглы, катетеры, канюли и аналогичные инструменты	901839	80,8	0,5
Сыворотки иммунные, фракции крови прочие и иммунологические продукты, модифицированные или немодифицированные, в том числе полученные методами биотехнологии	300210	79,3	0,4
Автомобили с рабочим объемом цилиндров двигателя более 2500 см ³	870333	79,3	0,4
Автомобили с рабочим объемом цилиндров двигателя от 1,000 см ³ до 1,500 см ³	870322	79,2	0,4
Части телефонных аппаратов, аппаратуры для передачи или приема голоса, изображений или других данных	851770	78,9	0,4
Всего		18001,8	100,0

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 10

География экспорта в 2005-2013 гг.

	2005		2013	
	млн долл.США	%	млн долл.США	%
Всего, в т. ч.	7 000,6	100,0	11 543,1	100,0
Северная Америка	3 221,7	46,0	4 798,2	41,6
США	2 992,1	42,7	4 470,9	38,7
Мексика	175,4	2,5	247,3	2,1
ЦАОР	1 192,5	17,0	2 155,4	18,7
Панама	207,2	3,0	573,8	5,0
Никарагуа	263,8	3,8	498,2	4,3
Гватемала	290,6	4,2	450,6	3,9
Гондурас	226,4	3,2	323,3	2,8
Сальвадор	204,4	2,9	309,5	2,7
Евросоюз (27)	1 142,8	16,3	2 033,2	17,6
Нидерланды	449,0	6,4	831,3	7,2
Бельгия	118,6	1,7	310,7	2,7
Великобритания	124,8	1,8	230,0	2,0
Азия	1 040,4	14,9	1 664,4	14,4
Китай	729,9	10,4	1 025,4	8,9
Малайзия	89,8	1,3	280,6	2,4
Карибские страны	214,1	3,1	453,3	3,9
Доминиканская республика	100,0	1,4	249,0	2,2
Южная Америка	130,3	1,9	300,0	2,6
Прочие страны	58,8	0,8	138,6	1,2

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 11

География импорта в 2005-2013 гг.

	2005		2013	
	млн долл. США	%	млн долл. США	%
Всего, в т. ч.	9 806,7	100,0	18 001,8	100,0
Северная Америка	4 624,6	47,2	10 042,8	55,8
США	4 059,7	41,4	8 763,5	48,7
Мексика	474,5	4,8	1 115,3	6,2
Южная Америка	1 402,3	14,3	1 380,6	7,7
Бразилия	414,8	4,2	377,9	2,1
Колумбия	267,4	2,7	322,6	1,8
Чили	139,3	1,4	271,6	1,5
Евросоюз (27)	1 286,5	13,1	1 328,8	7,4
Германия	157,2	1,6	338,6	1,9
Испания	119,7	1,2	193,0	1,1
Италия	88,4	0,9	179,6	1,0
ЦАОР	525,4	5,4	1 199,0	6,7
Гватемала	183,2	1,9	386,1	2,1
Панама	121,3	1,2	331,3	1,8
Азия	1 535,6	15,7	3 150,3	17,5
Китай	409,2	4,2	1 602,2	8,9
Япония	552,0	5,6	529,1	2,9
Южная Корея	177,3	1,8	340,2	1,9
Прочие страны Европы	153,9	1,6	245,7	1,4
Карибские страны	230,4	2,3	192,6	1,1
Прочие страны	48,0	0,5	462,2	2,6

Источник: COMEX на базе данных PROCOMER и BCCR

Таблица 12

Объем и структура экспорта услуг в 2000-2013 гг.
(в млн долл. США)

	2000	2005	2010	2013
Услуги, всего, в т.ч.	1936,3	2621,6	3592,9	5482,6
Транспортные услуги	257,5	282,4	289,3	453,0
Поездки	1302,4	1670,8	1815,0	2299,6
Другие услуги, в т.ч.	376,3	668,4	1488,7	2730,0
Услуги связи	93,2	34,9	45,2	24,8
Финансовые услуги	3,8	9,0	16,4	33,6
Компьютерные и ин формационные услуги	59,7	254,8	758,2	1831,0
Роялти и лицензионные платежи	0,2	0,1	0,6	4,4
Прочие деловые услуги	194,1	332,4	642,3	806,1
Услуги в сфере культуры и отдыха	0,0	0,1	0,1	0,3
Государственные услуги	25,3	37,0	26,0	29,9

Источник: UNCTADSTAT: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx?OMEX>

Таблица 13

Прямые иностранные инвестиции в 2000-2013 гг.
(в млн долл. США)

	2000	2005	2010	2013
ПИИ, всего, в т.ч.	408,6	861,0	1 465,6	2 682,0
СЭЗ	232,9	362,5	790,9	528,3
Доля СЭЗ, %	57,0	42,1	54,0	19,7

Источник: Grupo Interinstitucional de Inversión Extranjera Directa (BCCR, CINDE, PROCOMER, COMEX и ICT).

Таблица 14

Приток прямых иностранных инвестиций по отраслям в
2000-2013 гг. (в млн долл. США)

	2000	2005	2010	2013
ПИИ, всего, в т.ч.	408,6	861,0	1 465,6	2 682,0
Сельское хозяйство	-11,2	37,1	-6,4	-16,9
Агробизнес	11,5	29,6	37,0	18,7
Обрабатывающая промышленность	296,2	344,9	965,9	358,1
Торговля	15,5	47,6	62,1	135,4
Услуги	17,3	73,3	85,4	794,1
Финансовый сектор	27,1	40,9	70,0	91,9
Туризм	51,3	53,5	81,0	140,1
Недвижимость	15,0	234,6	147,0	1160,7
Прочие	-14,1	-0,5	23,5	0,0

Источник: Grupo Interinstitucional de Inversión Extranjera Directa (BCCR, CINDE, PROCOMER, COMEX и ICT).

Таблица 15

География притока прямых иностранных инвестиций в
2000-2013 гг.(%)

	2000	2005	2010	2013
ПИИ, всего	100,0	100,0	100,0	100,0
Северная Америка, в т.ч.	74,9	72,5	76,4	52,8
США	68,4	61,8	70,3	46,3
Европа, в т.ч.	10,3	7,0	9,5	20,5
Испания	5,3	1,6	1,9	8,0
Центральная Америка, в т.ч.	11,1	9,2	6,2	15,4
Панама	6,4	4,9	2,1	10,6
Южная Америка и Карибский бассейн	0,1	8,0	7,6	6,6
Азия	0,4	-0,1	0,1	0,6
Прочие страны	3,0	3,3	0,1	4,0

Источник: Grupo Interinstitucional de Inversión Extranjera Directa (BCCR, CINDE, PROCOMER, COMEX и ICT).

Таблица 16

Торговля России с Коста-Рикой в 2011-2013 гг.
(в тыс. долл. США)

	Код ТН ВЭД	2011	2013	2013, %
Экспорт в Коста-Рику, всего, в т. ч.		22773	50332	100,0
Минеральное топливо	27	0	43224	85,9
Удобрения	31	20696	4761	9,5
Черные металлы и изделия из них	72	1556	2035	4,0

Пластмассы	39	197	175	0,3
Машины, оборудование и механизмы	84	7	57	0,1
Продукты неорганической химии	28	0	33	0,1
Бумага и картон	48	116	30	0,1
Текстильные материалы и изделия	63	0	11	0,0
Импорт из Коста-Рики, всего, в т. ч.		101519	126804	100,0
Электрическое и электронное оборудование	85	20686	42937	33,9
Живые деревья и цветы	06	8125	9148	7,2
Инструменты и аппараты оптические	90	3124	7633	6,0
Съедобные фрукты и орехи	08	65642	6038	4,8
Кофе, чай, мате	09	1516	2079	1,6
Продукты переработки овощей, фруктов, орехов	20	617	1578	1,2
Прочие изделия из недрагоценных металлов	83	1084	1323	1,0
Машины и оборудование	84	332	439	0,3
Изделия из черных металлов	73	103	399	0,3
Каучук	40	12	298	0,2
Одежда	61-62	36	101	0,1
Овощи	07	39	89	0,1
Жемчуг, драгоценные камни и металлы	71	74	76	0,1
Фармацевтические товары	30	0	55	0,0

Источники: ФТС РФ; ITC. Trade by Commodity Statistics 2001-2013.
– <http://www.intracen.org/itc/market-info-tools/trade-statistics/>

Таблица 17

Коста-Рика в мировых рейтингах 2012-2014гг.

Показатель	Составитель	Место в мире
Индекс развития человеческого потенциала, 2012 г.	ООН	62 из 187 стран
Объем ВВП по паритету покупательной способности, 2012 г.	Международный валютный фонд	81 из 148 стран
Объем ВВП по официальному курсу в текущих долл. США, 2012 г.	Международный валютный фонд	78 из 148 стран
ВВП на душу населения по паритету покупательной способности, 2012 г.	Международный валютный фонд	70 из 175
ВВП на душу населения по официальному курсу в текущих долл. США, 2012 г.	Международный валютный фонд	65 из 148
Индекс политической стабильности, 2013 г.	Всемирный банк	23 из 186
Индекс конкурентоспособности, 2013 г.	Всемирный экономический форум	54 из 144
Состояние окружающей среды, 2014 г.	Йельский университет	54 из 178
Индекс условий для ведения бизнеса, 2013 г.	Всемирный банк	102 из 189
Индекс экономической свободы, 2014 г.	Heritage Foundation	53 из 178
Индекс восприятия коррупции, 2013 г.	Transparency International	49 из 177

Источники: PNUD. Informe anual mundial sobre el desarrollo Humano 2013, New York, 2014, World Economic Forum. The Global Competitiveness Report 2013-2014, Geneva, 2012; World Bank. Doing Business 2014, Washington, 2013; 2014 Environmental Performance Index, Yale University, 2014; 2013 Legatum Prosperity Index, Legatum Institute, 2013; 2014 Index of Economic Freedom, The Heritage Foundation, 2014; Corruption Perceptions Index 2013, Transparency International, 2014.

Таблица 18

Сравнительные рейтинги стран Центральной Америки в 2012-2013 гг.

	Гватемала	Гондурас	Коста-Рика	Никарагуа	Панама	Сальвадор
Численность населения, млн чел., 2012	14,8	7,8	4,7	5,9	3,6	6,2
Размер ВВП на душу населения по ППП, 2012 г. (место в мире)	113	122	70	121	63	99
Индекс конкурентоспособности экономики, 2013 г. (место в мире)	86	111	54	99	40	97
Индекс условий ведения бизнеса, 2013 г. (место в мире)	79	127	102	124	55	118
Индекс процветания (место в мире)	90	96	31	73	40	85
Индекс социального развития (100-высокий, 0- низкий)	61,4	61,3	77,8	62,3	72,6	64,7
Индекс развития человеческого потенциа- ла (место в мире)	133	120	62	129	59	107
Индекс миролюбия (место в мире)	109	123	40	66	56	112
Индекс восприятия коррупции (0-высокий, 100-низкий)	29	26	53	28	35	38

Источники: World Economic Forum. The Global Competitiveness Report 2013-2014. Geneva, 2013; World Bank. Doing Business 2014. Washington, 2013; Центр гуманитарных технологий. – <http://www.gtmarket.ru/>; PNUD. Informe sobre Desarrollo Humano 2013, New York, 2014.

**Публикации ИЛА РАН серии «Саммит»
под редакцией В.М. Давыдова**

1. Перу: поиск новых ориентиров на исходе экономического чуда. (Авторы: Бобровников А.В., Дабагян Э.С., Ивановский З.В., Кудеярова Н.Ю., Николаева Л.Б., Пятаков А.Н., Сударев В.П., Холодков Н.Н., Шелешнева Н.А.). М.: ИЛА РАН, 2014. – 116 с.
2. Гватемала: перед императивом перемен. (Авторы: Калашников Н.В., Пятаков А.Н., Чумакова М.Л., Лавут А.А., Константинова Н.С., Харламенко А.В., Шинкаренко А.А.). М.: ИЛА РАН, 2013. – 127 с.
3. Яковлев П.П. Испания: вызовы и риски нового политического цикла. М.: ИЛА РАН, 2012. – 212 с.
4. Португалия: кризис на европейской периферии. (Авторы: Яковлева Н.М., Яковлев П.П.). М.: ИЛА РАН, 2011. – 120 с.
5. Куба: новый этап адаптации. (Авторы: Калашников Н.В., Ивановский З.В., Пятаков А.Н., Теперман В.А., Сударев В.П., Николаева Л.Б., Харламенко А.В., Беда Ю.Ю.). М.: ИЛА РАН, 2011. – 115 с.
6. Бразилия: «тропический гигант» на подъеме. (Авторы: Мартынов Б.Ф., Ивановский З.В., Окунева Л.С., Симонова Л.Н., Константинова Н.С.). М.: ИЛА РАН, 2011. – 120 с.
7. Колумбия: обнадеживающие перемены. (Авторы: Ивановский З.В., Чумакова М.Л., Лавут А.А., В.А. Теперман). М.: ИЛА РАН, 2011. – 125 с.
8. Венесуэла: практика «Боливарианского проекта» (результаты и риски). (Авторы: Сударев В.П., Дабагян Э.С., Семенов В.Л., Пятаков А.Н.). М.: ИЛА РАН, 2011. – 80 с.
9. Доминиканская Республика: опыт устойчивой демократии и динамичной экономики. (Авторы: Калашников Н.В., Ивановский З.В., Пятаков А.Н., Теперман В.А., Константинова Н.С.). М.: ИЛА РАН, 2010. – 110 с.
10. Сальвадор: первые шаги «народного правительства надежды». (Авторы: Сударев В.П., Чумакова М.Л., Николаева Л.Б., Константинова Н.С.). М.: ИЛА РАН, 2010. – 70 с.
11. Уругвай в контексте левого дрейфа: преемственность и перемены. (Авторы: Ивановский З.В., Дьякова Л.В., Константинова Н.С., Нутенко Л.Я., Проценко А.Е.). М.: ИЛА РАН, 2010. – 90 с.
12. Эквадор на пути «гражданской революции». (Авторы: Калашников Н.В., Гаврилова Е.Х., Ивановский З.В., Пятаков

- А.Н., Чумакова М.Л., при участии Константиновой Н.С., Шинкаренко А.А.). М.: ИЛА РАН, 2009. – 90 с.
13. Испания: период экономического кризиса и политических испытаний. (Автор: Яковлев П.П.). М.: ИЛА РАН, 2009. – 88 с.
 14. Чилийская модель: ее преимущества и риски (Мандат М. Бачелет). (Авторы: Сударев В.П., Дьякова Л.В., Симонина Л.Н.). М.: ИЛА РАН, 2009. – 88 с.
 15. Боливия – время левоиндигенистского эксперимента. (Авторы: Мартынов Б.Ф., Чумакова М.Л., Николаева Л.Б., Константинова Н.С., Воротникова Т.А.). М.: ИЛА РАН, 2009. – 80 с.
 16. Бразилия – восходящий центр экономического и политического влияния. (Авторы: Мартынов Б.Ф., Ивановский З.В., Окунева Л.С., Теперман В.А.). М.: ИЛА РАН, 2008. – 92 с.
 17. Перу – перспективный партнер на тихоокеанском направлении. (Авторы: Сударев В.П., Бобровников А.В., Дабагян Э.С., Николаева Л.Б., Теперман В.А., Чумакова М.Л.). М.: ИЛА РАН, 2008.
 18. Никарагуа: сандинисты снова у власти. (Авторы: Сударев В.П., Чумакова М.Л., Лавут А.А., Дьяконов О.И., Николаев А.Ю.). М.: ИЛА РАН, 2008. – 64 с.
 19. Венесуэла: Боливарианская революция на новом этапе. (Авторы: Сударев В.П., Дабагян Э.С., Семенов В.Л., при участии Алдушенко О.Н.). М.: ИЛА РАН, 2007. – 44 с.
 20. Панама – стратегический транспортный и финансовый узел. (Авторы: Шемелин Ю.Н., Островский О.М.). М.: ИЛА РАН, 2007. – 68 с.
 21. Куба: от адаптации к переменам? (Авторы: Калашников Н.В., Давыдов В.М., Ивановский З.В., Кудеярова Н.Ю., Лейно К.О., Лунин В.Н., Сударев В.П.). М.: ИЛА РАН, 2007. – 115 с.
 22. Потенциал Бразилии и перспективы российско-бразильского сотрудничества. Издание 2-е. (Авторы: Мартынов Б.Ф., Теперман В.А., Ивановский З.В., Окунева Л.С.). М.: ИЛА РАН, 2005. – 78 с.
 23. Аргентина: тенденции развития и сотрудничества с Россией. (Автор: Яковлев П.П.). М.: ИЛА РАН, 2005. – 84 с.
 24. «Боливарианский проект» и перспективы российско-венесуэльского партнерства. (Авторы: Сударев В.П., Дабагян Э.С., Семенов В.Л.). М.: ИЛА РАН, 2005. – 58 с.

**КОСТА-РИКА: КОРРЕКТИРОВКА КУРСА ИЛИ
СДВИГ ВЛЕВО?**

Редактор – В.Г. Бушуев
Макет – И.М. Вершинина
Обложка – А.В. Рускол
Карты – Д.В. Разумовский

Подписано в печать 18.12.2014.
Бумага офсетная. Формат 60x84 1/16.
Физ. печ. л. 6,4. Уч.-изд. л. 3,8.
Заказ № 18. Тираж 150 экз.

ПЛИЛА РАН 115035 Москва, Б. Ордынка, 21
Тел.: (495) 951-53-23, факс: (495) 953-40-70
E-mail: ilac-ran@mtu-net.ru